Учреждение образования Федерации профсоюзов Беларуси

«Международный университет «МИТСО»

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

ПО ДИСЦИПЛИНЕ

**Внешнеторговые контракты и Инкотермс 2010**

для специальности

1-26 81 04 «Управление логистическими системами»

2017

**АВТОР-СОСТАВИТЕЛЬ:**

**Е.А. Иванов,** к.э.н., доцент, заведующий кафедрой логистики и маркетинга Международного университета «МИТСО»

**РЕЦЕНЗЕНТЫ:**

зам. декана экономического факультета Белорусского государственного университета, доктор экономических наук, профессор **С.С. Полоник**

директор Центра повышения квалификации руководящих работников и специалистов «БАМЭ-Экспедитор» **В.В. Канунников**

**РАССМОТРЕН И РЕКОМЕНДОВАН К УТВЕРЖДЕНИЮ**

заседание кафедры логистики и маркетинга учреждения образования Федерации профсоюзов Беларуси «Международный университет МИТСО» 21.10.2017, протокол №3

**УТВЕРЖДЕН**

заседание Научно-методического совета учреждения образования Федерации профсоюзов Беларуси «Международный университет МИТСО» 25.10.2017, протокол № 2

**Регистрационный № УД-009-17/э**

****

**ОГЛАВЛЕНИЕ**

**ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА………………………………………………………………... 4**

**РАЗДЕЛ I. УЧЕБНАЯ ПРОГРАММА………………………………………………………….. 5**

**РАЗДЕЛ II. КУРС ЛЕКЦИЙ…………………………………………………………………… 21**

2.1 Инкотермс: общие положения……………………………………………………………….. 21

2.2 Общая характеристика Инкотермс 2010…………………………………………………….. 22

2.3 EXW (Ex Works/Франко завод)………………………………………………………………. 24

2.4 FCA (Free Carrier/Франко-перевозчик)………………………………………………………. 28

2.5 CPT (Carriage Paid to/Перевозка оплачена до) ……………………………………………….32

2.6 CIP (Carriage and Insurance Paid to/Перевозка и страхование оплачены до) ………………36

2.7 DAT (Delivered at Terminal/Поставка на терминале)……………………………………….. 41

2.8 DAP (Delivered at Place/Поставка в месте назначения) ……………………………………..45

2.9 DDP (Delivered Duty Paid/Поставка с оплатой пошлин) …………………………………….49

2.10 FAS (Free Alongside Ship/Свободно вдоль борта судна) …………………………………..53

2.11 FOB (Free on Board/Свободно на борту) ……………………………………………………57

2.12 CFR (Cost and Freight/Стоимость и фрахт) …………………………………………………61

2.13 CIF (Cost Insurance and Freight/Стоимость, страхование и фрахт) ………………………..65

Список использованных источников……………………………………………………………..71

**РАЗДЕЛ III. ПРАКТИКУМ ДЛЯ ПРАКТИЧЕСКИХ И ЛАБОРАТОРНЫХ**

**ЗАНЯТИЙ………………………………………………………………………………………… 72**

3.1 Кейсы…………………………………………………………………………………………... 72

3.2 Задачи………………………………………………………………………………………….. 73

**РАЗДЕЛ IV. КОНТРОЛЬ ЗНАНИЙ…………………………………………………………... 75**

4.1 Вопросы к зачету……………………………………………………………………………… 75

4.2 Тематика рефератов для УРС………………………………………………………………… 75

**ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА**

Договоренности сторон внешнеэкономической сделки о распределении расходов по доставке и рисков на соответствующем этапе перевозки отражаются в контракте с помощью Международных правил толкования торговых терминов Инкотермс (далее – Инкотермс). Однако нередко стороны не знают тонкостей использования того или иного термина, неверно трактуют те или иные условия поставки, что снижает качество подготовки контрактов и нередко приводит к судебным спорам. Поэтому знание условий поставок в соответствии с Инкотермс специалистами отделов маркетинга, сбыта, внешнеэкономической деятельности, а также юристами юридических служб, является базовым критерием их квалификации.

Инкотермс были созданы в 1936 году с целью предоставить коммерсантам согласованный набор международных правил толкования наиболее часто используемых торговых терминов, отражающих самые распространенные в международной торговле коммерческие условия. С тех пор силами экспертов Международной торговой палата (МТП) – юристов и коммерсантов – правила пересматривались и обновлялись уже не раз, следуя каждый раз за развитием практики международной торговли. Пересмотр правил проводился в 1953, 1967, 1976, 1980, 1990, 2000 и 2010 годах. Пересмотр правил осуществляется раз в 10 лет, так как появляются и новые виды товаров и способы транспортировки, развивается международная торговля и правила требуют уточнения и совершенствования. Сегодн правила Инкотермс являются международно признанным стандартом и используются во всем мире в международных и внутренних контрактах купли-продажи товаров.

Актуальной редакцией правил, действующей с 1 января 2011 года, является Инкотермс 2010. После выхода Инкотермс 2010 все большее число новых контрактов заключается с использованием именно этих терминов. Несмотря на то, что МТП рекомендует использовать актуальную редакцию правил – Инкотермс 2010, стороны договора купли-продажи товаров вправе выбрать любую версию правил Инкотермс для своих контрактов. При  этом важно четко указать избранную редакцию правил – Инкотермс 2010, Инкотермс 2000 или более ранние версии.

**Цель разработки ЭУМК по дисциплине «Внешнеторговые контракты и Инкотермс 2010»** – дать студентам необходимые теоретические знания в области управления контрактами и использовании внешнеторговых терминов Инкотермс 2010, обеспечить практические занятия необходимым материалом (задачи, кейсы), а также качественно провести контроль усвоения материала.

**Разработанный ЭУМК по страхованию в логистике:** учебную программу, теоретический раздел (курс лекций), практический раздел (содержит материалы для проведения лабораторных, практических, семинарских учебных занятий), раздел контроля знаний (содержит материалы промежуточной, текущей и итоговой аттестации).

**ЭУМК предназначен для магистрантов, обучающихся по специальности 1-26 81 04 «Управление логистическими системами».** ЭУМК рекомендуется использовать в дополнение к лекционным занятиям, а также для подготовки к практическим занятиям и для самостоятельной управляемой работы магистранта.

Данный ЭУМК позволит восполнить пробел знаний в области страхования в логистике, а также приобрести практические навыки оптимизации решений в области управления контрактами и использовании внешнеторговых терминов Инкотермс 2010.

**РАЗДЕЛ I. УЧЕБНАЯ ПРОГРАММА**

Учреждение образования Федерации профсоюзов Беларуси

«Международный университет «МИТСО»

УТВЕРЖДАЮ

Ректор учреждения образования

Федерации профсоюзов Беларуси

«Международный университет «МИТСО»

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ С.Н. Князев

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 2017 г.

Регистрационный № УД-\_\_\_\_\_\_\_/уч.

**ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ КОНТРАКТЫ И ИНКОТЕРМС 2010**

Учебная программа учреждения высшего образования

по учебной дисциплине для специальности

1-26 81 04 «Управление логистическими системами»

2017 г.

Учебная программа составлена на основе образовательного стандарта высшего образования второй ступени (магистратура) по специальности «Управление логистическими системами» (ОСВО 1-26 81 04-2012).

**СОСТАВИТЕЛЬ:**

Д.В. Курочкин, доцент кафедры логистики

**РЕКОМЕНДОВАНА К УТВЕРЖДЕНИЮ:**

Кафедрой логистики Учреждения образования Федерации профсоюзов Беларуси «Международный университет «МИТСО»

(протокол № 10 от 17.06.2017)

Научно-методическим советом Учреждения образования Федерации профсоюзов Беларуси «Международный университет «МИТСО»

(протокол № 9 от 27.06.2017)

**ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА**

При совершении сделки по продаже товара между резидентом Республики Беларусь и нерезидентом обязательно должен быть заключен внешнеторговый контракт. **Внешнеторговый контракт** – это документ, который свидетельствует о том, что сторонами, находящимися в разных странах (резидентом и нерезидентом Республики Беларусь), было достигнуто соглашение по всем вопросам относительно совершения внешнеторговой сделки.

Необходимо понимать, что контракт на поставку товаров должен быть составлен таким образом, чтобы не только регулировать отношения между продавцом и покупателем, но и детально описывать все звенья цепи поставок для минимизации рисков и недопущения возникновения спорных вопросов для обеих сторон сделки. Не имея опыта работы с внешнеторговыми контрактами, следует предварительно согласовать текст и оформление контракта с сотрудником таможенного представителя. Опытный специалист подскажет, какие сведения необходимо обязательно указать в контракте, во избежание последующих дополнений, проволочек и непредвиденных расходов или штрафных санкций со стороны контролирующих органов.

Условия поставки товара во внешнеэкономической деятельности определяются, как правило, используя **термины Инкотермс (Incoterms).** Заключая договор и оговаривая условия поставки необходимо определить, какую редакцию Инкотермс применять при поставке товара. Сегодня наибольшее распространение получил **Инкотермс в редакции 2010 года.**

**Целью преподавания дисциплины «Внешнеторговые контракты и Инкотермс 2010»** является ознакомление слушателей с особенностями составления внешнеторговых контрактов и их роли в логистике, а также особенностями условий поставок в соответствии с Инкотермс 2010.

**Задачами изучения дисциплины являются:** формирование у слушателей знаний о структуре внешнеторгового контракта, основных товарно-сопроводительных документов, прилагаемых к внешнеторговому контракту, а также условиях поставок товаров в соответствии с Инкотермс 2010.

В результате изучения дисциплины обучаемый должен

**Знать:**

-что представляет собой внешнеторговый контакт;

-структуру внешнеторгового контракты, содержание его разделов;

-правовые основы внешнеторговой деятельности;

-порядок заполнения внешнеторгового контакта;

-основные товарно-сопроводительные документы;

-условия поставки товаров в соответствии с Инкотермс 2010;

**Уметь:**

-заполнять внешнеторговые контакты;

-определять оптимальные условия поставки товаров в соответствии с Инкотермс 2010;

-согласовывать внешнеторговые контакты с контрагентами;

-заполнять протокол разногласий к внешнеторговому контакту;

-рассчитывать штрафные санкции в случае нарушения условий внешнеторговых контрактов;

**Владеть:**

-навыками расчета заполнения внешнеторговых контрактов;

-навыками определения оптимальных базисных условий контрактов в соответствии с Инкотермс 2010;

-навыками расчета штрафных санкций в случае нарушения условий внешнеторговых контрактов.

В соответствии с учебными планами магистранты дневной формы обучения изучают дисциплину на 1 курсе во 2 семестре. В соответствии с учебным планом на изучение студентами дневной формы обучения отводится 118 часов, из них 44 аудиторных (в том числе 18 час. – лекций, 6 час. – практических занятия, 20 час. – УРС). Итоговая форма контроля – зачет во 2 семестре.

Студенты заочной формы обучения изучают дисциплину на 1 курсе во 2 семестре. Всего на изучение дисциплины предусмотрено 118 часов, из них всего на заочной форме обучения 14 аудиторных часа, в том числе 8 часов лекций, 6 часов – практических занятий, итоговая форма контроля – зачет во 2 семестре.

**СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОГО МАТЕРИАЛА**

**Тема 1. Внешнеторговые контракты и их структура**

Понятие и сущность внешнеторгового контракта. Структура внешнеторгового контракта. Основные товарно-сопроводительные документы, прилагаемые к внешнеторговому договору. Порядок заполнения внешнеторговых контактов.

**Тема 2. Основы внешнеторговой деятельности и общая характеристика Инкотермс 2010**

Правовые основы внешнеторговой деятельности. Базисные условия поставок товаров в соответствии с Инкотермс 2010. Особенности и различия условий поставок товаров в соответствии с Инкотермс 2010.

**Тема 3. Условия поставок товаров EXW, FCA, CPT, CIP**

Общая характеристика условия поставок товаров в соответствии с Инкотермс 2010: EXW (Ex Works/Франко завод), FCA (Free Carrier/Франко-перевозчик), CPT (Carriage Paid to/Перевозка оплачена до), CIP (Carriage and Insurance Paid to/Перевозка и страхование оплачены до)

**Тема 4. Условия поставок товаров DAT, DAP, DDP**

Общая характеристика условия поставок товаров в соответствии с Инкотермс 2010: DAT (Delivered at Terminal/Поставка на терминале), DAP (Delivered at Place/Поставка в месте назначения), DDP (Delivered Duty Paid/Поставка с оплатой пошлин)

**Тема 5. Условия поставок товаров FAS, FOB, CFR, CIF**

Общая характеристика условия поставок товаров в соответствии с Инкотермс 2010: FAS (Free Alongside Ship/Свободно вдоль борта судна), FOB (Free on Board/Свободно на борту), CFR (Cost and Freight/Стоимость и фрахт), CIF (Cost Insurance and Freight/Стоимость, страхование и фрахт)

**Учебно-методическая карта УЧЕБНОЙ дисциплины**

Очная (дневная) форма получения высшего образования II ступени (магистратура)

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Номер раздела, темы | Название раздела, темы | Количество аудиторных часов | | | | |  | Форма контроля знаний |
| Лекции | Практические  занятия | Семинарские  занятия | Лабораторные занятия | Иное | Количество часов УСР |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 |
| 1. | Внешнеторговые контракты и их структура | 4 | – | – | – | – | 4 | Опрос |
| 2. | Основы внешнеторговой деятельности и общая характеристика Инкотермс 2010 | 2 | – | – | – | – | 4 | Тест |
| 3. | Условия поставок товаров EXW, FCA, CPT, CIP | 4 | 2 | – | – | – | 4 | Контр.  раб. |
| 4. | Условия поставок товаров DAT, DAP, DDP | 4 | 2 | – | – | – | 4 | Контр.  раб. |
| 5. | Условия поставок товаров FAS, FOB, CFR, CIF | 4 | 2 | – | – | – | 4 | Тест |
|  | ИТОГО | 18 | 6 | – | – | – | 20 | Зачет |

**Учебно-методическая карта УЧЕБНОЙ дисциплины**

Заочная форма получения высшего образования II ступени (магистратура)

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Номер раздела, темы | Название раздела, темы | Количество аудиторных часов | | | | |  | Форма контроля знаний |
| Лекции | Практические  занятия | Семинарские  занятия | Лабораторные занятия | Иное | Количество часов УСР |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 |
| 1. | Внешнеторговые контракты и их структура | 1 | – | – | – | – | – | Опрос |
| 2. | Основы внешнеторговой деятельности и общая характеристика Инкотермс 2010 | 1 | – | – | – | – | – | Тест |
| 3. | Условия поставок товаров EXW, FCA, CPT, CIP | 2 | 2 | – | – | – | – | Контр.  раб. |
| 4. | Условия поставок товаров DAT, DAP, DDP | 2 | 2 | – | – | – | – | Контр.  раб. |
| 5. | Условия поставок товаров FAS, FOB, CFR, CIF | 2 | 2 | – | – | – | – | Тест |
|  | ИТОГО | 8 | 6 | – | – | – | – | Зачет |

**ИНФОРМАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ**

**Перечень основной литературы**

1. Дыбская, В.В. Логистика: учебник / В.В. Дыбская, Е.И. Зайцев, В.И. Сергеев, А.Н. Стерлигова; под ред. В.И. Сергеева. – Москва: Эксмо, 2011. – 944 с.

2. Корпоративная логистика в вопросах и ответах / Под общ. и науч. ред. проф. В.И. Сергеева. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 642 с.

3. Курочкин, Д.В. Инкотермс 2010: практический комментарий / Д.В. Курочкин. – Минск: Амалфея, 2017. – 136 с.

4. Курочкин, Д.В. Логистика и управление цепями поставок: практ. пособие / Д.В. Курочкин. – Минск: Альфа Книга, 2016. – 784 с.

5. Международные правила торговли: термины и таможенные аспекты. – Минск: Белтаможсервис, 2011. – 90 с.

6. Функ, Я.И. Инкотермс 2010: комментарий / Я.И. Функ. – Дикта, 2011. – 52 с.

7. Incoterms 2010. ICC Rules for the use of domestic and international trade terms. – Москва:ICC Russia, 2010. – 274 с.

**Перечень дополнительной литературы**

8. Дубинский, Н.А. Инкотермс 2010: новое в правилах использования национальных и международных торговых терминов / Н.А. Дубинский // Планово-экономический отдел. – 2011. – № 4. – С. 39-46.

9. Курочкин, Д.В. Инкотермс 2010 от «А» до «Я»: общие положения, условия поставки EXW и FCA / Д.В. Курочкин // Экономика. Финансы. Управление. – 2016. – № 6 (192). – С. 68-80.

10. Курочкин, Д.В. Инкотермс 2010 от «А» до «Я»: условия поставки CPT и CIP / Д.В. Курочкин // Экономика. Финансы. Управление. – 2016. – № 7 (193). – С. 69-80.

11. Курочкин, Д.В. Инкотермс 2010 от «А» до «Я»: условия поставки DDP / Д.В. Курочкин // Экономика. Финансы. Управление. – 2016. – № 9 (195). – С. 75-80.

12. Курочкин, Д.В. Инкотермс 2010 от «А» до «Я»: условия поставки FAS / Д.В. Курочкин // Экономика. Финансы. Управление. – 2016. – № 10 (195). – С. 69-74.

13. Курочкин, Д.В. Инкотермс 2010 от «А» до «Я»: условия поставки FOB / Д.В. Курочкин // Экономика. Финансы. Управление. – 2017. – № 1 (196). – С. 75-80.

14. Курочкин, Д.В. Инкотермс 2010: от азов до нюансов / Д.В. Курочкин // Валютное регулирование и ВЭД. – 2016. – № 6 (174). – С. 65-72.

15. Курочкин, Д.В. Инкотермс 2010: практические аспекты применения условия поставки FCA / Д.В. Курочкин // Валютное регулирование и ВЭД. – 2016. – № 7 (175). – С. 74-80.

16. Курочкин, Д.В. Об условиях поставки товаров в соответствии с Инкотермс / Д.В. Курочкин **//** Планово-экономический отдел. – 2015. – № 5 (143). – С. 99-111.

17. Курочкин, Д.В. Практические аспекты применения условия поставки DAP Инкотермс 2010 / Д.В. Курочкин // Валютное регулирование и ВЭД. – 2016. – № 10 (178). – С. 70-75.

18. Курочкин, Д.В. Практические аспекты применения условия поставки DAT Инкотермс 2010 / Д.В. Курочкин // Валютное регулирование и ВЭД. – 2016. – № 11 (179). – С. 71-76.

19. Курочкин, Д.В. Практические аспекты применения условия поставки FAS Инкотермс 2010 / Д.В. Курочкин // Валютное регулирование и ВЭД. – 2016. – № 12 (180). – С. 69-74.

20. Курочкин, Д.В. Практические аспекты применения условия поставки DDP Инкотермс 2010 / Д.В. Курочкин // Валютное регулирование и ВЭД. – 2017. – № 2 (182). – С. 74-80.

**ПЕРЕЧЕНЬ ВОПРОСОВ К ЗАЧЕТУ ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

**«ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ КОНТРАКТЫ И ИНКОТЕРМС 2010»**

1. Понятие и сущность внешнеторгового контракта

2. Структура внешнеторгового контракта

3. Основные товарно-сопроводительные документы, прилагаемые к внешнеторговому договору

4. Порядок заполнения внешнеторговых контактов

5. Правовые основы внешнеторговой деятельности

6. Базисные условия поставок товаров в соответствии с Инкотермс 2010

7. Особенности и различия условий поставок товаров в соответствии с Инкотермс 2010

8. EXW (Ex Works/Франко завод)

9. FCA (Free Carrier/Франко-перевозчик)

10. CPT (Carriage Paid to/Перевозка оплачена до)

11. CIP (Carriage and Insurance Paid to/Перевозка и страхование оплачены до)

12. DAT (Delivered at Terminal/Поставка на терминале)

13. DAP (Delivered at Place/Поставка в месте назначения)

14. DDP (Delivered Duty Paid/Поставка с оплатой пошлин)

15. FAS (Free Alongside Ship/Свободно вдоль борта судна)

16. FOB (Free on Board/Свободно на борту)

17. CFR (Cost and Freight/Стоимость и фрахт)

18. CIF (Cost Insurance and Freight/Стоимость, страхование и фрахт)

**ПЕРЕЧЕНЬ КЕЙСОВ ДЛЯ УПРАВЛЯЕМОЙ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ (УСР)**

*Кейс 1.*Внешнеторговый контракт заключен между продавцом из г. Солигорска (Беларусь) и покупателем из г. Каунас (Литва). В разделе «Предмет контракта» записано: «Поставка калийных удобрений». Условие поставки FCA г. Солигорск (Инкотермс-2010). Поставка товара производится автомобильным транспортом, предоставленным покупателем, со склада продавца. В разделе «Порядок расчетов» отмечено: «Все сборы, налоги, таможенные расходы на территории продавца оплачивает продавец, вне его территории – покупатель».

Проанализируйте правильность выбора условий поставки товаров, согласно Инкотермс-2010.

*Кейс 2.* Контракт заключен между компанией «Солекс» г. Париж, Франция (продавец) и «Вилента» г. Витебск, Беларусь (покупатель). Предмет контракта – запасные части. Товар поставляется на условиях CFR – Минск в количестве 40 т.

Проанализируйте правильность выбора условий поставки товаров, согласно Инкотермс-2010.

*Кейс 3.* Предприятием ЧУП «Е» (г. Могилев) в 2014 г. заключен контракт с полькой фирмой «К» на поставку в Респуб­лику Беларусь товара «Яблоки свежие». При этом в контракте предусмотрено условие поставки DDU Могилев.

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2000. Требу­ется ли ЧУП «Е» вносить изменения в уже заключенный контракт для приведения в нем условий поставки товара в соот­ветствие с Инкотермс 2010?

*Кейс 4.* ЧУП «К» (г. Минск) заключило два до­говора с фирмой «Р» (г. Варшава), в соответствии с которыми указанное предприятие приобрело: 1) товар «ламинированные плиты ДСП». Условия поставки товара – DAP Минск; 2) товар «умывальники керамические». Условия поставки товара – EXW Лодзь (склад фирмы «Р»).

Разъясните условия поставок согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 5.* Между белорусской и польской компанией заключен контракт на поставку в Беларусь 20 тонн польских яблок. Стороны в контакте согласовали условия поставки: EXW Варшава ул. Волковича, 1 (Инкотермс 2010). Таможенное оформление яблок в Беларуси будет проводится на транспортно-логистическом центре «Минск-Белтаможсервис 2»(Минский район, д. Щитомиричи).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 6.* Белорусская компания заключила контракт с литовской компанией на поставку в Клайпеду сухого молока в количестве 18 тонн. Согласованные условия поставки в контракте: EXW Новогрудок, ул.1 Мая, 59 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 7.* ЧУП «Е» (г. Могилев) намерено заключить договор на поставку фирме «Т» (г. Саратов, Рос­сийская Федерация) товара – «Куртки женские в ассортименте». Условия поставки товара – CIP Саратов, ул. Ленина, 52 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 8.* Между белорусской и литовской компанией оформлен контракт на поставку в Вильнюс роллетных систем и секционных ворот белорусского производства. Условия поставки, прописанные в контракте: FCA Минск, ул. Бабушкина, д.21, корп.3 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 9.* Между белорусской и российской компаний заключен контракт на поставку в Беларусь парфюмерно-косметической продукции и бытовой химии. Стороны в контакте согласовали условия поставки: FCA Московская область, д. Давыдовское (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 10.* Белорусский автопроизводитель заключил контракт с российской компанией на поставку в Москву (Россия) 20 автобусов МАЗ-205. В контракте российская сторона настояла на условиях поставки FCA Смоленск, ул. Московская, 25 (Инкотермс 2010). Контракт был заключен на условиях поставки предложенных российской стороной.

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 11.* Могилевский лесхоз заключил контракт с польской компанией на поставку в Польшу пиломатериалов и продукции деревообработки. В соответствии с условиями заключенного контракта все отгрузки производятся на условиях FCA г. Могилев, ул. Крупской, 140 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 12.* Между белорусской и польской компанией оформлен контракт на поставку в Гданьск сухих строительных смесей белорусского производства в количестве 20 тонн. Условия поставки, прописанные в контракте: CPT Гданьск, ул. Снежная,1 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 13.* Белорусская компания заключила с латвийской компанией контракт на поставку в Беларусь лакокрасочной продукции (масляные краски). Стороны в контакте согласовали условия поставки: CPT Минская область, г. Марьина Горка, ул. Октябрьская, 120 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 14.* ОАО «Кондитерская фабрика «Слодыч» заключила договор поставки с ОАО «Лидахлебопродукт». В соответствии с условиями контракта ОАО «Кондитерская фабрика «Слодыч» планирует в 2016 г. закупить 1300 тонн муки первого сорта, сроки поставки – ежеквартально по 325 т, транспорт – автомуковоз, условия поставки – CPT Минск, ул. Радиальная, 54/2 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 15.* Между белорусской и австрийской компанией заключен контракт на поставку в Беларусь телекоммуникационного оборудования для сотовой связи. Таможенное оформление будет производиться на таможенном терминале ООО «Белсотра» (ПТО 06533 «Минск-СЭЗ») и далее товар прошедший очистку будет доставляться на арендованный склад по адресу: Минский район, Щемыслицкий сельсовет, ул. Монтажников, 2а. Стороны в контакте согласовали условия поставки: DAT г. Минск, ул. Промышленная, 4 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 16.* Между белорусской и литовской компанией оформлен контракт на поставку в г. Клайпеда химической продукции белорусского производства. Условия поставки, прописанные в контракте: DAT г. Клайпеда, ул. Бурю 17, Krovinių terminalas, причал № 3.

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 17.* Белорусская компания (медицинский центр) заключила контракт с латвийской компанией на поставку в Беларусь медицинского оборудования. Стороны согласовали в контракте следующие условия поставки: DAT г. Минск, ул. Брикета, 25 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 18.* Белорусская компания заключила контракт с польской компанией на поставку в Варшаву металлокорда белорусского производства. Стороны в контакте согласовали условия поставки: DAP г. Варшава, ул. Грочевска, 278 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 19.* ОАО «Кондитерская фабрика «Слодыч» (г. Минск, ул. Радиальная, 54/2) заключила договор с ОАО «Слуцкий сахарорафинадный комбинат» склада (Минская обл., г. Слуцк, ул. Головащенко, 6) на поставку сахара-песка. В соответствии с условиями договора поставки ОАО «Кондитерская фабрика «Слодыч» планирует закупить в IV квартале 2016 г. 120 тонн сахара-песка, сроки поставки – ежемесячно по 40 тонн, условия поставки – DDP г. Минск, ул. Радиальная, 54/2 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 20.* Является ли тот факт, что товар непосредственно произведен в развивающейся (наименее развитой) стра­не основанием для автоматического предо­ставления тарифной преференции при его помещении под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления?

*Кейс 21.* Белорусская организация «У» за­ключила с китайской фирмой «Т» контракт, в соответствии с условия­ми которого в Республику Беларусь будет ввозиться из Бразилии товар «кофе ара­бика в зернах», классифицируемый ко­дом 0901 21 000 1 ЕТН ВЭД ЕАЭС). Страна происхождения то­вара – Бразилия.

Предусмотрена ли воз­можность получения каких-либо префе­ренций по уплате ввозной таможенной пошлины при помещении ввозимого то­вара под таможенную процедуру выпу­ска для внутреннего потребления?

*Кейс 22.* ОАО «Спартак» заключила договор с ОАО «Быховский консервно-овощесушительный завод» (г. Быхов, ул. Красноармейская, 26) на поставку повидла. В соответствии с условиями договора поставки ОАО «Спартак» планирует в 2016 г. закупить 100 тонн повидла, сроки поставки – ежеквартально по 25 т, условия поставки – DAP г. Гомель, ул. Советская, 63 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 23.* ОАО «Красный пищевик» заключило контракт с литовской компанией на поставку в Беларусь карамельной патоки. Стороны согласовали в контракте следующие условия поставки: DDP Могилевская обл., г. Бобруйск, ул. Бахарова 145 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

**ПРОТОКОЛ СОГЛАСОВАНИЯ УЧЕБНОЙ ПРОГРАММЫ УВО**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Название дисциплины,  с которой требуется согласование | Название  кафедры | Предложения кафедры об изменениях в содержании учебной программы по изучаемой учебной дисциплине | Решение, принятое кафедрой, разработавшей учебную программу |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

**ДОПОЛНЕНИЯ И ИЗМЕНЕНИЯ К УЧЕБНОЙ ПРОГРАММЕ УВО**

на 20\_\_\_\_\_/20\_\_\_\_\_ учебный год

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| №, п/п | Дополнения и изменения | Основание |
|  |  |  |

Учебная программа пересмотрена и одобрена на заседании кафедры

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (протокол №\_\_\_\_\_ от \_\_\_\_\_\_\_20\_\_\_\_)

(название кафедры)

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_/\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**РАЗДЕЛ II. КУРС ЛЕКЦИЙ**

**2.1. Инкотермс: общие положения**

Первая редакция Инкотермс была предло­жена Международной торговой палатой (далее – МТП) еще в 1936 году. Именно Инкотермс вля­ются своеобразным мостом, соединяющим правоотношения, возникающие в связи с заключением внешнеторгового договора купли-продажи и договора международной перевозки грузов. Основная причина разработки Инкотермс, по признанию самих разработчиков, сводится к следующему: «Часто сторонам контракта неизвестны раз­личия в торговой практике в их и соответствующих странах. Это влечет за собой не­допонимание, споры и обращения в суды, а также потерю времени и денег». Именно универсальность терминов Инкотермс и постоянная их адаптация к изменяющейся практике пере­возки грузов сделали их столь широкоупотребимым в международной торговле. Есть и еще один плюс в при­менении терминов Инкотермс – однозначная трактовка их содержания судами, в первую очередь, арбитражными, практически во всех странах мира.

Инкотермс являются нормативным документом в том случае, если на них сде­лана прямая ссылка в контракте и при этом в контракте не предусмотрено иное, чем в тексте Инкотермс.

Сфера действия Инкотермс ограничена вопросами, связанными с правами и обязанностями сторон договора купли-продажи в отношении поставки това­ров (под словом «товары» здесь подразумеваются «материальные товары», исключая «нематериальные товары», такие как компьютерное программное обеспечение).

Наиболее часто можно встретить два варианта неправильного понимания Инкотермс: как имеющих большее отношение к договору перевозки, а не к до­говору купли-продажи, и о том, что они должны охватывать все обязанности, ко­торые стороны хотели бы включить в договор.

Инкотермс применяются только к отношениям между продавцами и покупателями в рамках договоров купли-продажи, более того – только в определенных аспектах. Инкотермс применяются к некоторым определенным обязанностям сторон, таким как обязанность продавца поставить товар в распоряжение покупателя или передать его для перевозки, или доставить его в пункт назначения, и к распределению риска между сторонами в этих случаях. Они связаны также с обязанностями очистить товар для экспорта и импорта, упаковкой товара, обязанностью покупателя принять поставку, а также обязанностью представить подтверждение того, что соответствующие обязательства были должным образом выполнены. Хотя Инкотермс крайне важны для осуществления договора купли-продажи, широкий круг вопросов, которые могут возникнуть из такого договора, вообще не рассматривается, например, передача права владения, другие права собственности, нарушения договоренности и последствия таких нарушений, а также освобождение от ответственности в определенных ситуациях. Инкотермс не предназначены для замены условий договора, необходимых для составления договора купли-продажи, посредством включения нормативных условий либо индивидуально оговоренных условий.

Инкотермс не имеют дела с последствиями нарушения договора и освобождением от ответственности вследствие различных препятствий. Эти вопросы должны разрешаться другими условиями договора купли-продажи и соответствующими нормативно-правовыми актами.

В деловом обиходе термины Инкотермс принято называть базисными условиями поставки вследствие того, что на их основе устанавливается базис цены отгружаемого товара (в торговой практике – «франко» (итал. franco (свободный), англ – free), обозначающий условия поставки товаров, при которых покупатель свободен от риска и всех расходов по доставке товара до пункта, обозначенного словом «франко») и указывается, за чей счет производится оплата расходов по доставке товара от продавца до покупателя (в торговой практике – «франкировка»).

При этом контрактная цена, именуемая в международной торговле франко-цена или базисная цена, установленная с учетом принятого сторонами сделки порядка возмещения транспортных расходов по доставке товара, складывается из стоимости товара, расходов на таможенную очистку товаров, транспортных, страховых и других расходов, которые принимает на себя продавец до момента передачи в согласованном месте товара покупателю.

Выбор того или иного термина Инкотермс осуществляется партнерами по сделке применительно к конкретной ситуации, исходя из вида товара, условий его транспортировки, финансовых возможностей и юридических условий заключаемой сделки. При этом, в силу рекомендательного характера Инкотермс, стороны по договору вправе избрать любую из их редакций при условии, если она будет отвечать реалиям проводимой сделки и на ее применение в тексте контракта будет сделана конкретная ссылка.

С 1936 года правила постоянно дорабатываются с учетом правоприменительной практики и в настоящее время самой последней версией этих правил являются Правила Международной торговой палаты «Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс 2010» (INCOTERMS 2010) (публикация МТП № 715) (далее – Инкотермс 2010).

Однако, при этом ничто не ограничивает стороны договора в применении той или иной редакции правил. Так, например, можно использовать Правила Международной торговой палаты «Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс 2000» (INCOTERMS 2000) (публикация МТП № 560) (далее – Инкотермс 2000) совершенно так же, как и Инкотермс 2010. Однако, важно в тексте контракта указать, какая именно редакция Инкотермс используется. В то же время, после выхода Инкотермс 2010 все большее число новых контрактов заключается с использованием именно этих терминов.

**2.2 Общая характеристика Инкотермс 2010**

В Инкотермс 2010 количество условий поставки уменьшилось с 13 до 11. В Инкотермс 2010 из перечня условий поставки, содержавшихся в Инкотермс 2000, исключены DES (Delivered Ex Ship – поставка с судна), DEQ (Delivered Ex Quay – поставка с пристани) и DAF (Delivered at Frontier – поставка до границы), которые в последнее время использовались на практике крайне редко. Кроме того, исключены условия поставки DDU (Delivered Duty Unpaid – поставка без оплаты пошлины), которые во многих случаях мало чем отличались от условий поставки СРТ (Carriage Paid to – перевозка оплачена до). Введены новые условия поставки DAT (Delivered at Terminal – поставка на терминале) и DAP (Delivered at Place – поставка в месте назначения), которые отражают наиболее часто встречающиеся в настоящее время условия распределения обязанностей между продавцом и покупателем, касающиеся доставки товара.

В Инкотермс 2010 термины делятся на 2 группы: используемые для любого вида или видов транспорта; используемые для морского и внутреннего водного транспорта (таблица 2.1).

***Таблица 2.1***

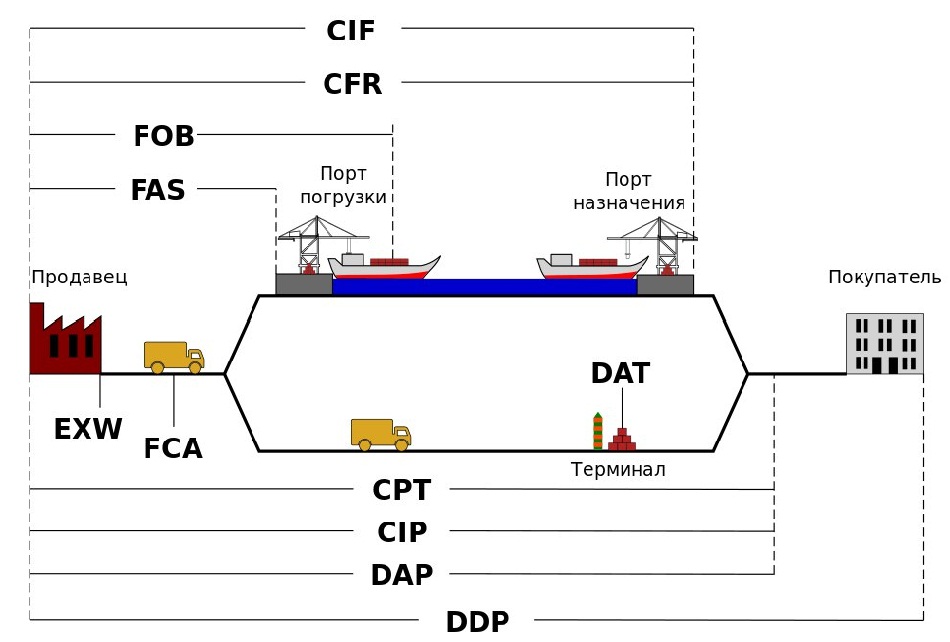
**Термины Инкотермс 2010**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Термин | Расшифровка | |
| Правила для любого вида или видов транспорта | | |
| EXW | Ex Works | Франко-завод |
| FCA | Free Carrier | Франко-перевозчик |
| СРТ | Carriage Paid to | Перевозка оплачена до |
| CIP | Carriage and Insurance Paid to | Перевозка и страхование оплачены до |
| DAT | Delivered at Terminal | Поставка на терминале |
| DAP | Delivered at Place | Поставка в месте назначения |
| DDP | Delivered Duty Paid | Поставка с оплатой пошлин |
| Правила для морского и внутреннего водного транспорта | | |
| FAS | Free Alongside Ship | Свободно вдоль борта судна |
| FOB | Free on Board | Свободно на борту |
| CFR | Cost and Freight | Стоимость и фрахт |
| CIF | Cost Insurance and Freight | Стоимость, страхование и фрахт |

Все термины Инкотермс 2010 имеют собственные наименования, образованные из сокращенных английских словосочетаний: EXW – Ex Works (Франко-завод), FCA – Free Carrier (Франко-перевозчик), CIP – Carriage and Insurance Paid To (Перевозка и страхование оплачены) и т.д.

Все термины Инкотермс 2010 имеют собственные наименования, образованные из сокращенных английских словосочетаний: EXW – Ex Works (Франко завод), FCA – Free Carrier (Франко перевозчик), CIP – Carriage and Insurance Paid To (Перевозка и страхование оплачены) и т.д.

Первая группа включает семь терминов, которые могут быть использованы независимо от избранного способа перевозки и независимо от того, используется один или несколько видов транспорта. К этой группе относятся термины EXW (Франко завод), FCA (Франко перевозчик), СРТ (Перевозка оплачена до), СІР (Перевозка и страхование оплачены до), DAT (Поставка на терминале), DAP (Поставка в месте назначения) и DDP (Поставка с оплатой пошлин). Указанные термины могут быть использованы даже, если морская перевозка вообще отсутствует. Вместе с тем важно помнить, что эти термины могут быть применены и при мульмодальных перевозках, когда часть пути товар идет морским транспортом. Во второй группе терминов Инкотермс 2010 и пункт поставки, и место, до которого товар перевозится покупателем, являются портами, и поэтому термины используются при перевозках морским и внутренним водным транспортом. В эту группу входят термины FAS (Свободно вдоль борта судна), FOB (Свободно на борту), CFR (Стоимость и фрахт) и CIF (Стоимость, страхование и фрахт) (рис. 2.1).



***Рис. 2.1.* Инкотермс 2010**

Инкотермс 2010 традиционно использовались в договорах международной купли-продажи, когда товар пересекал границу. В различных частях света создание торговых союзов, как, например, Европейский союз или Евразийский экономических союз, сделали менее важным видимый контроль над товарами при прохождении их через границу соответствующих сторон.

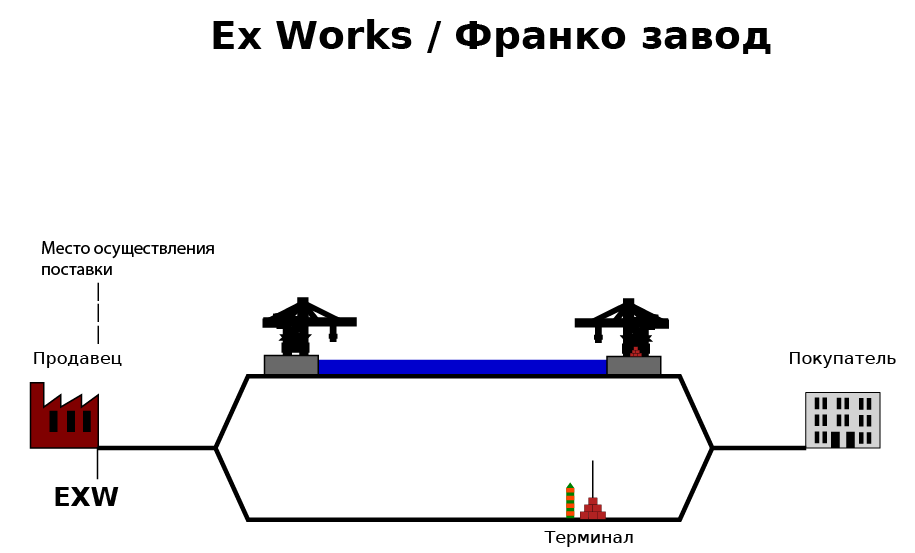
Поэтому в подзаголовках правил Инкотермс 2010 в явно выраженной форме указывается, что Инкотермс 2010 могут быть использованы как в договорах международной купли-продажи товаров, так и во внутринациональных договорах купли-продажи. В результате Инкотермс 2010 в ряде пунктов четко подчеркивают, что обязанность по осуществлению экспортно-импортных формальностей имеется только тогда, когда это применимо.

Иногда стороны желают дополнить в договоре купли-продажи какое-либо условие поставки. Инкотермс 2010 не запрещает подобное дополнение, однако важно также всегда учитывать и то, что при несовпадении условий контракта и положений Инкотермс 2010 приоритет отдается условиям контракта.

И в заключение отметим, что необходимо обращать внимание на верное указание пункта, следующего за термином Инкотермс 2010 (так называемой географической привязки). Согласно Инкотермс 2010 продавец несет все расходы по поставке товара до пункта, указанного вслед за термином. В некоторых случаях следует дополнительно указать точный «пункт» внутри порта или места (района, города), где товар передается покупателю. К примеру, иногда важно указать более точный базис поставки FOB Клайпеда (терминал Смяльте), нежели просто FOB Клайпеда.

**2.3 EXW (Франко-завод [название места поставки])**

EXW (Франко-завод [название места поставки]) означает, что продавец осуществляет поставку, когда он предоставляет товар в распоряжение покупателя в своих помещениях или в ином согласованном месте (т.е. на предприятии, складе и т.д.). Продавец не обязан осуществлять погрузку товара на транспортное средство, он также не обязан выполнять таможенные формальности, необходимые для вывоза, если таковые применяются (рис. 2.2).



***Рис. 2.2.* Поставка на условиях EXW**

Данный термин может быть использован независимо от избранного вида транс­порта, а также при использовании более чем одного вида транспорта. Характеристика термина EXW представлена в таблице 2.2.

***Таблица 2.2***

**Характеристика термина EXW (Франко-завод [название места поставки])**

|  |  |
| --- | --- |
| Характеристика | Условия поставки |
| Применяемые виды транспорта | Любой вид транспорта |
| Оплата основной перевозки | Покупатель |
| Таможенные формальности для вывоза, оплата экспортных таможенных пошлин | Покупатель |
| Таможенные формальности для ввоза, оплата импортных таможенных пошлин | Покупатель |
| Погрузка/разгрузка | Покупатель/Покупатель |
| Переход рисков утраты или повреждения товара от продавца к покупателю | В момент предоставления товара в распоряжение покупателя на территории продавца |

Сторонам настоятельно рекомендуется наиболее четко определить место поставки, а также то, что до этого пункта расходы и риски лежат на продавце. Покупатель несет все расходы и риски, связанные с принятием товара в со­гласованном месте поставки (если таковой указан).

EXW возлагает на продавца минимальные обязанности. У продавца отсутствует перед покупателем обязанность по погрузке товара. Если продавец фактически осуществляет погрузку товара, он делает это за счет и на риск покупателя. В случаях, когда за погрузку отвечает продавец, целесообразно использовать термин FCA (Франко-перевозчик), который обя­зывает продавца осуществлять погрузку на свой риск и за свой счет.

Покупателю, приобретающему у продавца товар для экспорта на условиях EXW, необходимо учитывать, что продавец обязан лишь оказать покупате­лю такое содействие, которое может ему для этого потребоваться: продавец не обязан организовывать выполнение таможенных формальностей для вывоза (таможенной очистки для вывоза). Поэтому покупателю не рекомендуется использовать термин EXW, если он непосредственно или косвенно не может обеспечить вы­полнение таможенных формальностей для вывоза.

Зачастую на практике используя EXW, продавец предоставляет покупателю только инвойс на отгружаемый товар, остальные документы необходимые для вывоза (например, экспортная декларация, CMR-накладная, сертификат происхождения, ветеринарный сертификат, фитосанитарный сертификат, упаковочный лист и др.) оформлять отказывается, мотивируя тем, что это обязанность покупателя. В этом случае в контракте необходимо прописать перечень документов, оформляемых продавцом на товар и необходимых для вывоза. Иначе продавец имеет право отказаться от оформления данных документов, т.к. по условиям EXW, это обязанность покупателя. Продавец согласно EXW обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, счет-фактуру (инвойс), а также любое иное доказатель­ство соответствия товара, которое может потребоваться по условиям договора.

На практике термин EXW очень редко используется в чистом виде, т.к. в рамках Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) действует принцип резидентства, касающийся таможенного оформления товара. Не являясь резидентом Республики Беларусь, покупатель не сможет произвести экспортное оформление товара, это может сделать только продавец. Ввиду того, что покупатель не сможет произвести очистку товара для экспорта, необходимо прописать в контракте, что таможенные формальности при вывозе осуществляет продавец.

Кроме того, покупатель и продавец, заключая внешнеторговый контракт, находятся в разных странах: покупатель не имеет физической возможности присутствовать при загрузке товара и тем самым взять на себя ответственность за качество действий продавца. Поэтому если продавец принимает условие по погрузке товара, стороны должны прописать это во внешнеторговом контракте, тем самым дополнив термин EXW. При этом погрузка продукции, как правило, не будет выноситься отдельным счетом для покупателя, а будет входить в общую стоимость товара. Необходимо учитывать и тот факт, что если погрузка производится силами продавца, то при отсутствии особых оговорок в договоре, риски утраты или повреждения груза ложатся на покупателя.

В Инкотермс 2010 обязанности продавца и покупателя представлены в зеркальном отражении, в колонке А содержатся обязанности продавца, а в колонке Б – обязанности покупателя. Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки EXW (Инкотермс 2010) приведены в таблице 2.3.

***Таблица 2.3***

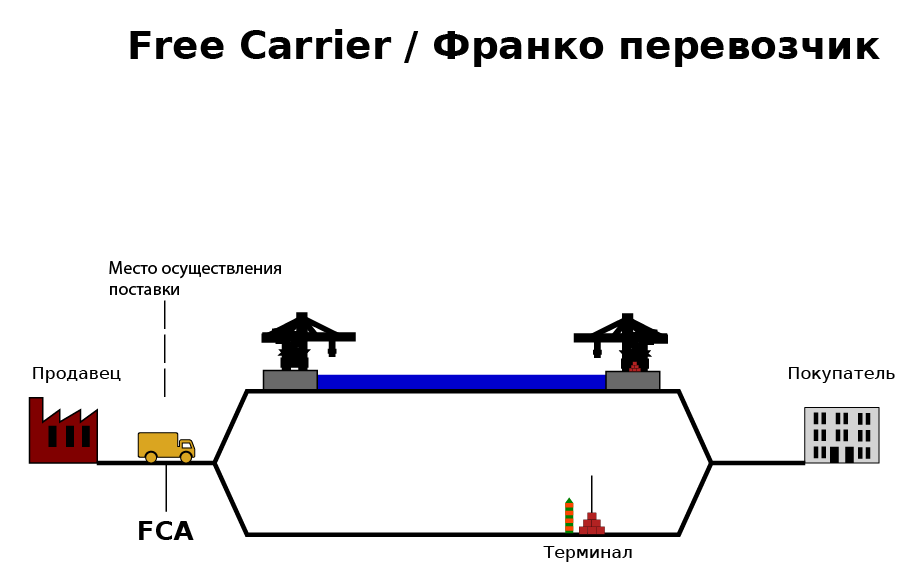
**Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки EXW (Инкотермс 2010)**

|  |  |
| --- | --- |
| **А1. ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА** | **Б1. ОБЯЗАННОСТИ ПОКУПАТЕЛЯ** |
| **А1. Общие обязанности продавца**  Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, счет-фактуру (инвойс), а также любое иное доказатель­ство соответствия товара, которое может потребоваться по условиям договора.  Любой документ, упомянутый в пун­ктах А1-А10, может быть в виде эквива­лентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторо­нами или является обычным. | **Б1. Общие обязанности покупателя**  Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в догово­ре купли-продажи.  Любой документ, упомянутый в пун­ктах Б1-Б10, может быть в виде эквива­лентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторо­нами или является обычным. |
| **А2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, продавец обязан оказать покупателю, по его просьбе, на его риск и за его счет, содействие в полу­чении экспортной лицензии или иного официального разрешения, необходимого для вывоза товара.  Если потребуется, продавец обязан предоставить по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, имеющуюся у про­давца информацию, требуемую для про­верки безопасности товара. | **Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, покупатель обя­зан получить за свой счет и на свой риск экспортную и импортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для вывоза товара. |
| **А3. Договоры перевозки и страхования**  а) Договор перевозки  У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора перевозки.  б) Договор страхования  У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю, по его прось­бе, на его риск и за его счет (при наличии расходов), информацию, необходимую покупателю для получения страхования. | **БЗ. Договоры перевозки и страхования**  а) Договор перевозки  У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора пе­ревозки.  б) Договор страхования  У покупателя нет обязанности пе­ред продавцом по заключению договора страхования. |
| **А4. Поставка**  Продавец обязан поставить товар путем предоставления его в распоряже­ние покупателя в согласованном месте поставки, не загруженным в транспортное средство.  Если не согласован место поставки и если пунктов поставки несколько, про­давец может выбрать наиболее подхо­дящее для него место поставки. Продавец обязан поставить товар в согласованную дату или в согласованный период. | **Б4. Принятие поставки**  Покупатель обязан принять постав­ку товара, как только он поставлен в со­ответствии с пунктами А4 и А7. |
| **А5. Переход рисков**  Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением рисков утраты или по­вреждения при обстоятельствах, указан­ных в пункте Б5. | **Б5. Переход рисков**  Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.  При невыполнении покупателем обязанности надлежащего извещения согласно пункту Б7 покупатель несет все риски утраты или повреждения това­ра, начиная с согласованной даты или с даты истечения согласованного перио­да поставки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора. |
| **А6.** **Распределение расходов**  Продавец обязан нести все связан­ные с товаром расходы до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением расходов, уплачивае­мых покупателем в соответствии с пунк­том Б6. | **Б6. Распределение расходов**  Покупатель обязан:  а) нести все относящиеся к товару расходы с момента его поставки в соот­ветствии с пунктом А4;  б) нести все дополнительные расхо­ды, возникшие вследствие непринятия товара, после того как тот был предостав­лен в его распоряжение, либо вследствие ненаправления соответствующего изве­щения, как это предусмотрено пунктом Б7, при условии, что товар был должным образом индивидуализирован, как товар, являющийся предметом договора;  в) если потребуется, нести расходы по оплате налогов, пошлин и иных офи­циальных сборов, подлежащих оплате при вывозе товара, и возмещать продавцу все понесен­ные им расходы и сборы при осущест­влении предусмотренного пунктом А2содействия. |
| **А7. Извещения покупателю**  Продавец обязан предоставить по­купателю любое извещение, необходи­мое покупателю для принятия товара. | **Б7. Извещения продавцу**  Если покупатель вправе определить время в течение согласованного периода и/или место принятия поставки, он обязан передать про­давцу необходимое сообщение об этом. |
| **А8. Документ поставки**  У продавца нет обязанности перед покупателем. | **Б8. Доказательство поставки**  Покупатель обязан направить про­давцу надлежащее доказательство при­нятия поставки. |
| **А9. Проверка, упаковка, маркировка**  Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, под­счет), необходимой для поставки товара в соответствии с пунктом А4.  Продавец обязан за свой счет обеспе­чить упаковку товара, за исключением случаев, когда принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения договора купли-продажи не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осуществлена над­лежащим образом. | **Б9. Инспектирование товара**  Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию товара перед отгрузкой, включая инспектиро­вание, которое осуществляется по пред­писанию государственных органов страны вывоза. |
| **А10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении покупателем, по его просьбе, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться покупате­лю для вывоза и/или ввоза товара и/или его перевозки до конечного пункта на­значения. | **Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в от­ношении предоставления информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунк­том А10.  Покупатель обязан возмещать про­давцу возникшие у него любые расходы и сборы по предоставлению или оказа­нию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10. |

**Таким образом,** использование в контракте условия поставки EXW (Франко завод) налагает минимальные обязанности на продавца (продавец обязан предоставить товар в распоряжение покупателя в своих помещениях или в ином согласованном месте), все расходы и риски берет на себя покупатель (погрузка в транспортное средство, оплата транспортных расходов, таможенные формальности при вывозе). В рамках ЕАЭС действует принцип резидентства, касающийся таможенного оформления товара, поэтому в целях минимизации рисков, в контракте следует прописать, что таможенные формальности при вывозе осуществляет продавец. Также при использовании данного термина следует в контракте прописать перечень документов на товар необходимых для вывоза, оформляемых продавцом и передаваемых покупателю. При использовании данного термина следует учитывать, что погрузку товара в транспортное средство производит покупатель. Переход рисков утраты или повреждения товара происходит в момент предоставления товара в распоряжение покупателя на территории продавца. При намерении покупателя переложить на продавца обязанность погрузки товара, следует использовать условия поставки FCA (Франко перевозчик).

**2.4. FCA (Free Carrier/Франко-перевозчик)**

FCA (Франко-перевозчик [название места поставки]) означает, что продавец осуществляет пере­дачу товара перевозчику или иному лицу, назначенному покупателем, в своих помещениях или в ином обусловленном месте (рис. 2.3).



***Рис. 2.3.* Поставка на условиях FCA**

Данный термин может быть использован независимо от избранного вида транс­порта, а также при использовании более чем одного вида транспорта. Характеристика термина FCA представлена в таблице 2.4.

***Таблица 2.4***

**Характеристика термина FCA (Франко-перевозчик [название места поставки])**

|  |  |
| --- | --- |
| Характеристика | Условия поставки |
| Применяемые виды транспорта | Любой вид транспорта |
| Оплата основной перевозки | Покупатель |
| Таможенные формальности для вывоза, оплата экспортных таможенных пошлин | Продавец |
| Таможенные формальности для ввоза, оплата импортных таможенных пошлин | Покупатель |
| Погрузка/разгрузка | На территории продавца – за погрузку отвечает продавец, вне территории продавца – покупатель. Разгрузка – покупатель |
| Переход рисков утраты или повреждения товара от продавца к покупателю | На территории продавца – в момент, когда товар загружен в транспортное средство предоставленное покупателем, вне территории продавца – в момент предоставления в распоряжение покупателя транспортного средства продавца готового к разгрузке |

Если погрузка товара осуществляется на территории продавца, он несет ответственность за процесс загрузки товара. Если же погрузка осуществляется вне территории продавца, например, на складе указанного покупателем перевозчика, то продавец за погрузку товара ответственности не несет, в этом случае он обязан предоставить товар в распоряжение перевозчика или иного лица, в транспортном средстве продавца готовым к разгрузке.

Покупатель должен заключить договор перевозки. Однако, продавец по просьбе покупателя может за счет и на риск покупателя заключить договор перевозки на обычных условиях. В любом случае продавец может отказаться от заключения договора перевозки, известив об этом покупателя.

На практике возникают сложности с определением места перехода рисков утраты или повреждения товара. В соответствии с FCA переход рисков утраты или повреждения товара, в случае если отгрузка происходит на территории продавца, происходит в момент когда товар загружен в транспортное средство предоставленное покупателем. Если передача товара происходит не на территории продавца – то в момент предоставления в распоряжение покупателя транспортного средства продавца готового к разгрузке.

Сторонам настоятельно рекомендуется наиболее четко определить место поставки (место передачи товара), так как ответственность за риск утраты (порчи) товара переходит на покупателя в месте поставки. При намерении сторон осуществить передачу товара в помещениях продавца, то они должны указать точный адрес этого помещения. Если стороны полагают, что товар должен быть передан в каком-либо конкретном месте, то они должны указать (определить) в договоре это особое место передачи.

Кроме того, продавцу необходимо сообщить клиенту (а также указанному клиентом перевозчику) всю необходимую информацию о грузе: его габариты, весовые характеристики, требует ли груз особых условий перевозки. Также следует своевременно согласовать с перевозчиком тип транспортного средства, время подачи транспорта под загрузку, объем готовой продукции, сообщить информацию о своих возможностях по отгрузке (время работы склада). Покупатель, в свою очередь, должен заключить договор перевозки и заранее передать продавцу полные данные о конкретном перевозчике, транспортном средстве (для оформления таможенных и транспортных документов).

Не будет лишним в контракте прописать четкий перечень документов предоставляемых покупателю вместе с товаром (например, CMR-накладная, сертификат происхождения, ветеринарный сертификат, фитосанитарный сертификат, упаковочный лист и др.).

Согласно FCA от продавца требуется выполнение таможенных формальностей для вывоза, если таковые применяются. За таможенные формальности при ввозе отвечает покупатель.

Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки FCA (Инкотермс 2010) приведены в таблице 2.5.

***Таблица 2.5***

**Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки FCA (Инкотермс 2010)**

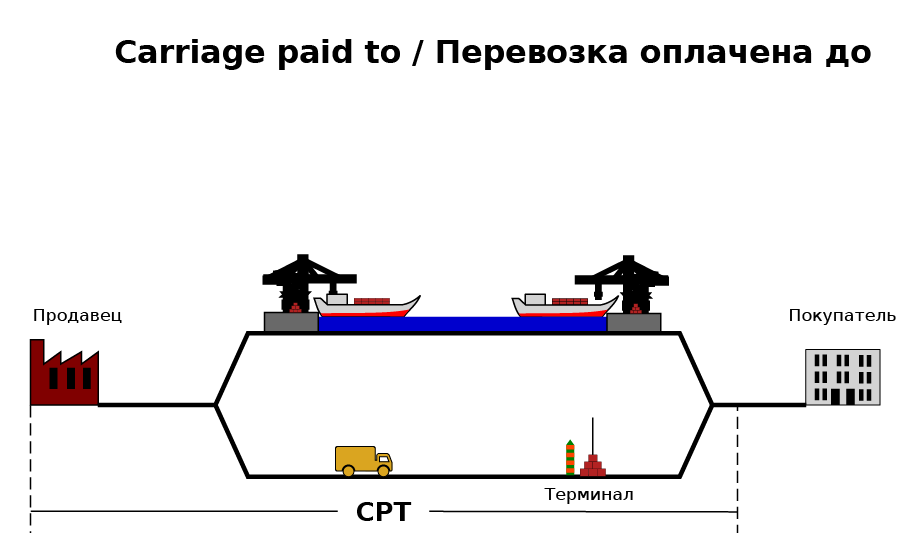
|  |  |
| --- | --- |
| **А1. ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА** | **Б1. ОБЯЗАННОСТИ ПОКУПАТЕЛЯ** |
| **А1. Общие обязанности продавца**  Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, счет-фактуру (инвойс), а также любое иное доказатель­ство соответствия товара условиям договора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора.  Любой документ, упомянутый в пун­ктах А1-А10, может быть в виде эквива­лентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторо­нами или является обычным. | **Б1. Общие обязанности покупателя**  Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в догово­ре купли-продажи.  Любой документ, упомянутый в пун­ктах Б1-Б10, может быть в виде эквива­лентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторо­нами или является обычным. |
| **А2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, продавец обязан получить, за свой счет и на свой риск, экспортную лицензию или иное офици­альное разрешение и выполнить все та­моженные формальности, необходимые для вывоза товара. | **Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, покупатель обязан получить, за свой счет и на свой риск, им­портную лицензию или иное официаль­ное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для ввоза товара и его транспортировки через любую страну. |
| **А3. Договоры перевозки и страхования**  а) Договор перевозки  У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора перевозки. Однако по просьбе покупате­ля или если это является коммерческой практикой и покупатель своевременно не дает инструкции об ином, продавец может за счет и на риск покупателя заключить договор перевозки на обычных условиях. В любом случае продавец мо­жет отказаться от заключения договора перевозки, без промедления известив об этом покупателя.  б) Договор страхования  У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю по его прось­бе, на его риск и за его счет (при наличии расходов) информацию, необходимую покупателю для получения страхования. | **БЗ. Договоры перевозки и страхования**  а) Договор перевозки  Покупатель обязан за свой счет за­ключить договор перевозки товара от места поставки, за ис­ключением случаев, когда договор пере­возки заключается продавцом, как это предусмотрено в пункте А3.  б) Договор страхования  У покупателя нет обязанности пе­ред продавцом по заключению договора страхования. |
| **А4. Поставка**  Продавец обязан передать перевоз­чику или иному лицу, назначенному покупателем, товар в согласованном месте (если таковой имеется) в согласованную дату или в согласованный период.  Поставка считается выполненной:  а) если пункт поставки нахо­дится в помещениях продавца, – когда товар загружен в транспортное средство, предоставленное покупателем;  б) в любом ином случае, – когда товар предоставлен в распоряжение перевозчи­ка или иного лица, в транспортном средстве про­давца готового к разгрузке.  Если конкретный пункт не указан покупателем, как предусмотрено в пун­кте Б7, – при наличии нескольких подхо­дящих пунктов поставки, продавец вправе избрать тот пункт, который наилучшим образом отвечает его цели.  Если только покупатель не известит продавца об ином, продавец может поста­вить товар для перевозки таким образом, как это может потребоваться в отноше­нии количества и/или природы товара. | **Б4. Принятие поставки**  Покупатель обязан принять постав­ку товара, как только он поставлен в со­ответствии с пунктом А4. |
| **А5. Переход рисков**  Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением рисков утраты или по­вреждения при обстоятельствах, указан­ных в пункте Б5. | **Б5. Переход рисков**  Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.  Если покупатель не сообщит, как это предусмотрено в пункте Б7, о перевозчике или ином лице, как это предусмотрено в пункте А4, или не направит такое извещение или перевозчик или лицо, как это предусмо­трено в пункте А4, не примет товар на свою ответственность, тогда покупатель несет все риски утраты или повреждения товара:  -с согласованной даты либо при от­сутствии такой согласованной даты;  -с даты в рамках согласованного периода, сообщенной продавцу, как это предусмотрено в пункте Б7, или если такая дата не сообщена;  -с истечения даты в рамках согла­сованного периода поставки, при условии, что товар был явным обра­зом индивидуализирован как товар, яв­ляющийся предметом договора. |
| **А6.** **Распределение расходов**  Продавец обязан оплатить все относящиеся к товару расходы до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением расходов, оплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте Б6 и если потребуется, расходы по вы­полнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при вывозе товара, а также любые пошлины, налоги и иные расходы, уплачиваемые при вывозе. | **Б6. Распределение расходов**  Покупатель обязан:  а) нести все относящиеся к товару расходы с момента его поставки в соот­ветствии с пунктом А4, за исключени­ем, если это применимо, расходов по оплате налогов, пошлин и иных офици­альных сборов, а также по выполнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при вывозе товара, как это предусмотрено в пункте А6 Ь);  б) любые дополнительные расходы, возникающие вследствие:  -не назначения покупателем перевозчика или иного лица, как предусмотрено в пункте А4, или  -непринятия товара на свою ответ­ственность перевозчиком или лицом, как это предусмотрено в пункте А4, или  -ненаправления покупателем со­ответствующего извещения, как это предусмотрено в пункте Б7, при условии, что товар был явным обра­зом индивидуализирован как товар, яв­ляющийся предметом договора; и  -если это применимо, расходы по оплате налогов, пошлин и иных офици­альных сборов, а также по выполнению таможенных формальностей, подлежа­щих оплате при ввозе товара, и расходы по его транспортировке через любую страну. |
| **А7. Извещения покупателю**  Продавец обязан, за счет и на риск покупателя, передать ему достаточное извещение либо о том, что товар был по­ставлен в соответствии с пунктом А4, либо о том, что перевозчик или иное лицо, назначенное покупателем, не принял товар в течение согласованного времени. | **Б7. Извещения продавцу**  Покупатель обязан сообщить про­давцу:  а) наименование перевозчика или любого иного лица, как это предусмотрено в пункте А4, в те­чение достаточного срока с тем, чтобы позволить продавцу поставить товар в соответствии с указанным пунктом поставки;  б) в случае необходимости дату в пределах согласованного для поставки периода, когда перевозчик или иное лицо могут забрать товар;  в) способ транспортировки, который будет использован и пункт принятия поставки в соглассованном месте. |
| **А8. Документ поставки**  Продавец за свой счет обязан пере­дать покупателю обычное доказательство того, что товар поставлен в соответствии с пунктом А4.  Продавец обязан по просьбе покупа­теля оказать покупателю, за его счет и на его риск, содействие в получении транс­портного документа. | **Б8. Доказательство поставки**  Покупатель обязан принять доказа­тельства поставки в соответствии с пун­ктом А8. |
| **А9. Проверка, упаковка, маркировка**  Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, под­счет), необходимой для поставки товара в соответствии с пунктом А4, а также расходы по инспектированию товара перед отгрузкой, включая инспектирование, которое предписывается властями стра­ны вывоза.  Продавец обязан за свой счет обе­спечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения догово­ра не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осу­ществлена надлежащим образом. | **Б9. Инспектирование товара**  Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию то­вара перед отгрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписанию властей страны вывоза. |
| **А10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупате­лю или оказать ему содействие в полу­чении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и инфор­мации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.  Продавец обязан возместить поку­пателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или предо­ставлении содействия в получении доку­ментов и информации, как предусмотре­но в пункте Б10. | **Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в от­ношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10.  Покупатель обязан возмещать про­давцу возникшие у него расходы и сбо­ры по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.  Если потребуется, покупатель обя­зан своевременно предоставить продав­цу или содействовать в получении про­давцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза товара и для его транспортировки через любую страну. |

На практике часто продавец отгружает товар со своего склада, в этом случае возникает вопрос какие условия применять: EXW или FCA. Главное отличие термина FCA от EXW заключается в том, что при условии FCA продавец должен произвести таможенную очистку товара для экспорта, а при условии EXW - нет. Кроме того, при условии EXW продавец не отвечает за погрузку, а при FCA обязан загрузить товар в транспортное средство покупателя, если погрузка происходит на территории продавца. Если все же продавец не желает брать на себя ответственность за погрузку товара в транспортное средство покупателя, то в контракте следует прописать условие поставки – EXW.

**Таким образом,** использование в контракте условия поставки FCA (Франко перевозчик) налагает минимальные обязанности на продавца (продавец обязан загрузить товар на своей территории в транспортное средство покупателя или предоставить в распоряжение покупателя транспортное средство готовое к разгрузке – вне своей территории). Если все же продавец не желает брать на себя ответственность за погрузку товара в транспортное средство покупателя, то в контракте следует прописать условие поставки – EXW (Франко завод). Сторонам рекомендуется наиболее четко определить место поставки (место передачи товара), так как ответственность за риск утраты (порчи) товара переходит на покупателя в месте поставки. Также рекомендуется в контракте прописать четкий перечень документов предоставляемых продавцом вместе с товаром. В отличие от EXW, условие поставки FCA требует от продавца выполнение таможенных формальностей для вывоза, если таковые применяются.

**2.5 CPT (Carriage Paid to/Перевозка оплачена до)**

В соответствии с условием поставки CPT (Перевозка оплачена до [название места назначения])продавец передает товар перевозчику или иному лицу в согласованном месте (если такое место согласовано сторонами) и что продавец обязан заключить договор перевозки и нести расходы по перевозке, необходимые для доставки товара в согласованное место назначения (рис. 2.4).



***Рис. 2.4.*****Поставка на условиях CPT**

Данный термин может быть использован независимо от избранного вида транс­порта, а также при использовании более чем одного вида транспорта. Характеристика термина CPT представлена в таблице 2.6.

***Таблица 2.6***

**Характеристика термина CPT (Перевозка оплачена до [название места назначения])**

|  |  |
| --- | --- |
| Характеристика | Условия поставки |
| Применяемые виды транспорта | Любой вид транспорта |
| Оплата основной перевозки | Продавец |
| Таможенные формальности для вывоза, оплата экспортных таможенных пошлин | Продавец |
| Таможенные формальности для ввоза, оплата импортных таможенных пошлин | Покупатель |
| Погрузка/разгрузка | Продавец/Покупатель |
| Переход рисков утраты или повреждения товара | В момент передачи товара перевозчику |

На практике возникают сложности с определением места перехода рисков утраты или повреждения товара. При использовании термина CPT продавец должен знать, что все риски за повреждение товара или его утерю он несет до того момента, пока товар не будет передан перевозчику в оговоренном месте. Таким образом, продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар вместе с документами перевозчику, а не когда товар достиг места назначения. Поэтому, в договоре купли-продажи следует четко определять место поставки товара (место передачи товара перевозчику), в котором риск переходит на покупателя, а также место назначения, до которого продавец обязан доставить товар.

В ситуации, когда доставка товара по согласованному направлению осуществляется несколькими перевозчиками и сторонами в договоре не согласован конкретный пункт поставки, риск утраты или повреждения товара переходит к покупателю при передаче товара продавцом первому перевозчику в пункте, выбор которого полностью зависит от продавца и который находится вне контроля покупателя. Если стороны хотят чтобы переход риска осуществлялся на более поздней стадии (например, при передаче товара в месте назначения), то в договоре необходимо использовать термин DAP либо внести соответствующую оговорку в договор купли-продажи.

Согласно условиям поставки CPT расходы по погрузке несет продавец. Расходы по выгрузке несет покупатель, если только такие расходы не возлагаются по договору перевозки на продавца. Если продавец по договору перевозки несет расходы по разгрузке в согласованном месте назначения, продавец не вправе требовать от покупателя возмещения таких расходов, если иное не согласовано сторонами.

Что касается таможенных формальностей, то продавец обеспечивает выполнение таможенных формальностей при вывозе, в т.ч. уплату экспортных таможенных пошлин (если таковые применяются). Покупатель в свою очередь уплачивает импортные таможенные пошлины и обеспечивает выполнение иных таможенных формальностей при ввозе.

Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки CPT (Инкотермс 2010) приведены в таблице 2.7.

***Таблица 2.7***

**Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки CPT (Инкотермс 2010)**

|  |  |
| --- | --- |
| **А1. ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА** | **Б1. ОБЯЗАННОСТИ ПОКУПАТЕЛЯ** |
| **А1. Общие обязанности продавца**  Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, счет-фактуру (инвойс), а также любое иное доказатель­ство соответствия товара условиям договора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора. Любой документ, упомянутый в пун­ктах А1-А10, может быть заменен эквива­лентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторо­нами или является обычным. | **Б1. Общие обязанности покупателя**  Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в догово­ре купли-продажи. Любой документ, упомянутый в пун­ктах Б1-Б10, может быть в виде эквива­лентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторо­нами или является обычным. |
| **А2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, продавец обязан, за свой счет и на свой риск, получить экспортную лицензию или иное офици­альное разрешение и выполнить все та­моженные формальности, необходимые для вывоза товара и его транспортировки через любую страну до места поставки товара. | **Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, покупатель обя­зан получить, за свой счет и на свой риск, импортную лицензию или иное офици­альное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для ввоза товара и его транспортировки через любую страну. |
| **А3. Договоры перевозки и страхования**  а) Договор перевозки  Продавец обязан заключить или обеспечить заключение договора пере­возки товара от места поставки, если оно определено, или от ме­ста поставки до места назначения или, если это согласовано, до любого пункта в таком месте. Дого­вор перевозки должен быть заключен на обычных условиях за счет продавца и предусматривать перевозку по обыч­но принятому направлению и обычным способом. Если конкретный пункт не согласован или не может быть опреде­лен, исходя из практики, продавец может выбрать пункт поставки или пункт в согласованном месте назначения, который наиболее подходит для его целей.  б) Договор страхования  У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю по его прось­бе, на его риск и за его счет (при наличии расходов) информацию, необходимую покупателю для получения страхования. | **БЗ. Договоры перевозки и страхования**  а) Договор перевозки  У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора пе­ревозки.  б) Договор страхования  У покупателя нет обязанности пе­ред продавцом по заключению договора страхования. Однако покупатель обязан предоставить продавцу, по его просьбе, необходимую для заключения договора страхования информацию. |
| **А4. Поставка**  Продавец обязан поставить товар путем передачи его перевозчику, с кото­рым заключен договор, в соответствии с пунктом А3 в согласованную дату или в согласованный период. | **Б4. Принятие поставки**  Покупатель обязан принять постав­ку товара, как только он поставлен в со­ответствии с пунктом А4, и получить его от перевозчика в месте назначения. |
| **А5. Переход рисков**  Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением рисков утраты или по­вреждения при обстоятельствах, указан­ных в пункте Б5. | **Б5. Переход рисков**  Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4. При невыполнении покупателем обязанности по предоставлению извеще­ния в соответствии с пунктом Б7, он несет все риски утраты или повреждения това­ра, начиная с согласованной даты или с даты, когда истек согласованный пери­од поставки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора. |
| **А6.** **Распределение расходов**  Продавец обязан оплатить:  а) все относящиеся к товару расходы до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением расходов, оплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте Б6; и  б) фрахт и иные указанные в пункте А3 а) расходы, включая расходы по по­грузке товара и любые сборы в связи с выгрузкой товара в месте назначения, которые возложены на продавца по договору перевозки; и  в) если потребуется, расходы по вы­полнению таможенных формальностей, необходимых для вывоза товара, а также пошлины, налоги и сборы, уплачивае­мые при экспорте, а также расходы по его перевозке через третьи страны, если они по условиям договора перевозки возложены на продавца. | **Б6. Распределение расходов**  Покупатель обязан, при соблюдении положений пункта А3 а), оплатить:  а) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением, если это применимо, расходов по выполнению таможенных формальностей для вывоза товара, а также налогов, сборов и иных расходов, подлежащих уплате при вы­возе, как предусмотрено в пункте А6 в);  б) все относящиеся к товару расходы и сборы во время транзита до его прибытия в согласованное место назначения, если только такие расходы и сборы не возлага­ются по договору перевозки на продавца;  в) расходы по выгрузке, если только такие расходы не возлагаются по догово­ру перевозки на продавца;  г) любые дополнительные расходы, возникшие вследствие ненаправления продавцом извещения в соответствии с пунктом Б7, с согласованной даты или с даты истечения согласованного периода для отгрузки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора;  д) если это применимо, расходы по оплате налогов, пошлин и иных офици­альных сборов, а также по выполнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при ввозе товара, и расходы по его транспортировке через любую страну, если только такие расходы и сборы не относят­ся по договору перевозки на продавца. |
| **А7. Извещения покупателю**  Продавец обязан передать покупате­лю извещение о том, что товар поставлен в соответствии с пунктом А4. Продавец обязан направить покупа­телю извещение для предоставления по­купателю возможности принятия таких мер, которые обычно необходимы для получения покупателем товара. | **Б7. Извещения продавцу**  Если покупатель вправе определить время для отгрузки товара и/или место назначения или пункт получения товара в этом месте, он обя­зан передать продавцу надлежащее изве­щение об этом. |
| **А8. Документ поставки**  Если это общепринято или по прось­бе покупателя продавец, за свой счет, обязан предоставить покупателю обыч­ный транспортный документ(ы) в соот­ветствии с договором перевозки, заклю­ченным согласно пункту А3.  Транспортный документ должен указывать товар по договору и быть да­тирован в пределах согласованного пе­риода отгрузки. Если это согласовано или является общепринятым, документ должен также предоставлять покупателю возможность потребовать товар от пере­возчика в месте назна­чения и позволить покупателю продать товар в период транзита путем передачи документа последующему покупателю или путем извещения перевозчика. Если транспортный документ явля­ется оборотным и выдан в нескольких оригиналах, покупателю должен быть передан полный комплект оригиналов. | **Б8. Доказательство поставки**  Покупатель обязан принять транс­портный документ, выданный в соответ­ствии с пунктом А8, если он соответству­ет условиям договора. |
| **А9. Проверка, упаковка, маркировка**  Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, под­счет), необходимой для поставки това­ра в соответствии с пунктом А4, а также расходы по инспектированию товара пе­ред отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза.  Продавец обязан за свой счет обе­спечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения догово­ра не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осу­ществлена надлежащим образом. | **Б9. Инспектирование товара**  Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию то­вара перед отгрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписанию властей страны вывоза. |
| **А10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупате­лю или оказать ему содействие в полу­чении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и инфор­мации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.  Продавец обязан возместить поку­пателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или предо­ставлении содействия в получении доку­ментов и информации, как предусмотре­но в пункте Б10. | **Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в от­ношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10. Покупатель обязан возмещать про­давцу все расходы и сборы по предостав­лению или оказанию содействия в по­лучении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.  Если потребуется, покупатель обя­зан своевременно предоставить продав­цу или содействовать в получении про­давцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза товара и для его транспортировки через любую страну. |

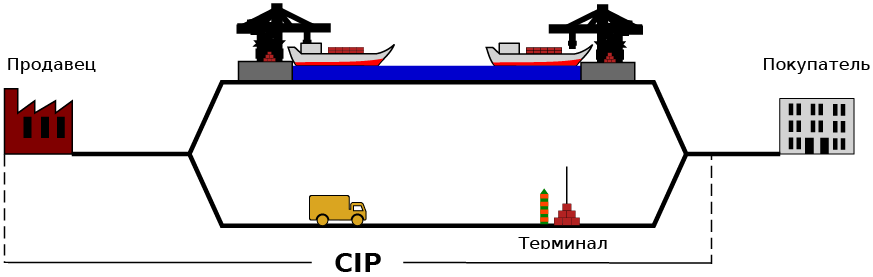
Следует отметить, что поставка товара на условиях CPT, кроме стоимости товара, включает расходы на погрузку и транспортировку до согласованного места назначения. Причем транспортные расходы во внешнеэкономической деятельности обычно определяются как определенный процент от стоимости товара (например, транспортные расходы – 4% от стоимости товара), что иногда выше реальной стоимости доставки. Если покупатель хочет оптимизировать затраты на транспортировку, то наиболее правильным будет отказаться от условий CPT и согласовать в контракте условия EXW, но в этом случае вся логистика доставки ложится на покупателя.

На практике часто возникают сложности в разграничении условий поставок CPT и DAP. Главное отличие термина CPT от DAP заключается в том, что при условии CPT переход рисков утраты или повреждения товара происходит в момент передачи товара перевозчику, а при DAP – когда товар предоставлен в распоряжение покупателя на прибывшем транспортном средстве, готовом к разгрузке. Таким образом, поставка на условиях CPT налагает на продавца меньше рисков, чем поставка на условиях DAP, т.к. риски утраты или повреждения товара переходят на покупателя в момент передачи товара перевозчику, а не в момент доставки товара в место назначения.

**Таким образом,** при использовании в контракте условия поставки CPT (Перевозка оплачена до) продавец обязан передать товар перевозчику или иному лицу в согласованном месте, а также заключить договор перевозки и нести расходы по перевозке, необходимые для доставки товара в согласованное место назначения. Данное условие поставки выгодно для продавца, т.к. все риски за повреждение товара или его утерю несет продавец до того момента, пока товар не будет передан перевозчику в оговоренном месте, т.е. продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар вместе с документами перевозчику, а не когда товар достиг места назначения. Поэтому, в контракте следует четко определять место поставки товара (место передачи товара перевозчику), а также место назначения, до которого продавец обязан доставить товар. Расходы по погрузке несет продавец, расходы по выгрузке – покупатель. Продавец обеспечивает выполнение таможенных формальностей при вывозе, покупатель в свою очередь обеспечивает выполнение иных таможенных формальностей при ввозе.

**2.6 CIP (Carriage and Insurance Paid to/Перевозка и страхование оплачены до)**

Условия поставки СІР озна­чают, что продавец передает товар перевозчику или иному лицу в согласованном месте (если такое место согласовано сторонами) и что продавец обязан заключить договор перевозки и нести расходы по перевозке, необ­ходимые для доставки товара в согласованное место назначения. При использовании условий поставки СІР, продавец также обязан заключить договор страхования, покрывающий риск утраты или повреждения товара во время перевозки (рис. 2.5).



***Рис. 2.5.*****Поставка на условиях СІР**

Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его передачи перевозчику в оговоренном месте. При использовании нескольких перевозчиков (в случае, если сторонами не согласован конкретный пункт поставки) следует принять во внимание, что риск к покупателю переходит при передаче товара первому перевозчику в пункте, который определил сам продавец.

Однако в отличие от CPT, при использовании условий поставки СIР, продавец обязан заключить договор страхования, покрывающий риск утраты или повреждения товара во время перевозки. Покупателю следует учесть, что согласно CIP продавец обязан обеспечить страхование только с минимальным покрытием ущерба по условию «C» Институтских условий страхования грузов (Institute Cargo Clause, ICC). Если покупатель хочет, что бы товар был застрахован на большую сумму, то этот вопрос ему необходимо будет согласовать с продавцом либо осуществить за свой счет дополнительное страхование товара (груза).

Термин CIP может быть использован независимо от избранного вида транспорта, а также при использовании более чем одного вида транспорта. Характеристика термина СIР представлена в таблице 2.8.

***Таблица 2.8***

**Характеристика термина СІР (Перевозка и страхование оплачены до [название места назначения])**

|  |  |
| --- | --- |
| Характеристика | Условия поставки |
| Применяемые виды транспорта | Любой вид транспорта |
| Оплата основной перевозки | Продавец |
| Таможенные формальности для вывоза, оплата экспортных таможенных пошлин | Продавец |
| Таможенные формальности для ввоза, оплата импортных таможенных пошлин | Покупатель |
| Погрузка/разгрузка | Продавец/Покупатель |
| Переход рисков утраты или повреждения товара | В момент передачи товара перевозчику |
| Страхование (минимальное покрытие) | Продавец |

В CIP продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар перевозчику, а не когда товар достиг места назначения. Т.е. переход рисков утраты или повреждения товара с продавца на покупателя происходит в момент передачи товара перевозчику. При намерении сторон, чтобы переход риска осуществлялся в месте назначения необходимо внести оговорку в договор купли-продажи либо использовать условия поставки DAP. CIP требует от продавца выполнения таможенных формальностей для вывоза, если таковые применяются. Покупатель в свою очередь уплачивает импортные таможенные пошлины и обеспечивает выполнение иных таможенных формальностей при ввозе. Расходы по погрузке несет продавец. Расходы по выгрузке несет покупатель, если только такие расходы не возлагаются по договору купли-продажи на продавца.

Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки CIP (Инкотермс 2010) приведены в таблице 2.9.

***Таблица 2.9***

**Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки CIP (Инкотермс 2010)**

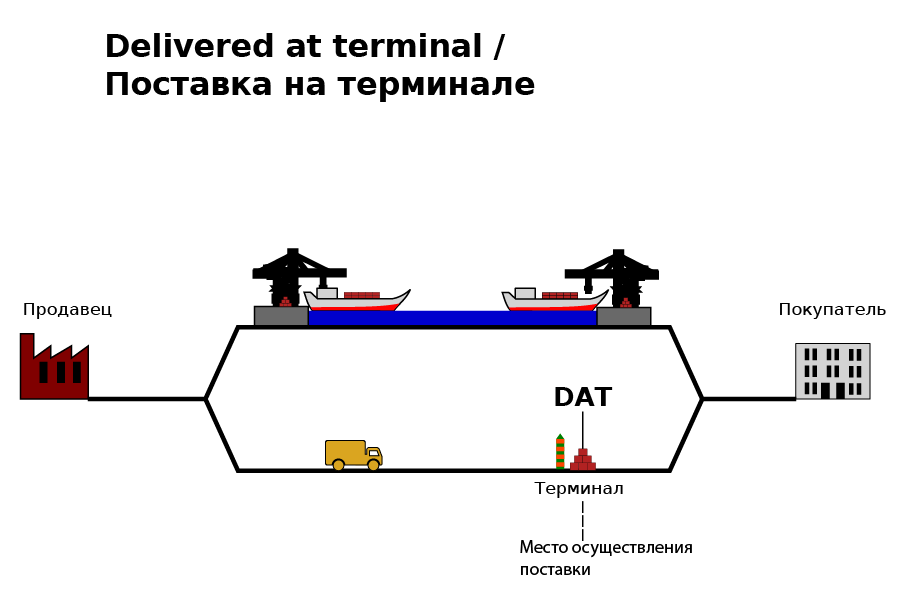
|  |  |
| --- | --- |
| **А1. ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА** | **Б1. ОБЯЗАННОСТИ ПОКУПАТЕЛЯ** |
| **А1. Общие обязанности продавца**  Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, коммерческий счет-фактуру (инвойс), а также любое иное доказатель­ство соответствия товара условиям до­говора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора.  Любой документ, упомянутый в пунктах А1-А10, может быть заменен экви­валентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторонами или является обычным. | **Б1. Общие обязанности покупателя**  Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в догово­ре купли-продажи.  Любой документ, упомянутый в пун­ктах Б1-Б10, может быть в виде эквива­лентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторо­нами или является обычным. |
| **А2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, продавец обязан, за свой счет и на свой риск, получить экспортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все та­моженные формальности, необходимые для вывоза товара и его транспортировки через любую страну до места поставки товара | **Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, покупатель обя­зан получить за свой счет и на свой риск импортную лицензию или иное офици­альное разрешение и выполнить все та­моженные формальности, необходимые для ввоза товара и его транспортировки через любую страну. |
| **А3. Договоры перевозки и страхования**  а) Договор перевозки  Продавец обязан заключить или обеспечить заключение договора перевозки товара от места по­ставки, если оно определено, или от места поставки до места назначения или, если это согласовано, до любого пункта в таком месте.  Договор перевозки должен быть заключен на обычных условиях за счет продавца и предусматривать перевозку по обычно принятому направлению и обычным способом. Если конкретный пункт не согласован или не может быть определен, исходя из практики, продавец может выбрать пункт поставки или пункт в согласованном месте назначения, кото­рый наиболее подходит для его целей.  б) Договор страхования  Продавец обязан за свой счет осуще­ствить страхование груза, соответствую­щее, по крайней мере, минимальному по­крытию, как это предусмотрено пунктом «С» Института лондонских страховщиков (Institute Cargo Clauses, ICC) или иными подобными условиями. Договор страхования должен быть заключен со страховщиком или со страховой компа­нией, имеющими хорошую репутацию, и предоставлять покупателю или любому лицу, имеющему страховой интерес в то­варе, право требования непосредственно к страховщику.  По требованию покупателя прода­вец обязан, при условии предоставления покупателем необходимой информации, требуемой продавцом, осуществить за счет покупателя дополнительное страхование, которое возможно получить, например как предусмотрено пунктом «А» или «В» ICC или иными подоб­ными условиями, и/или покрытие, соот­ветствующее условиям о военных действиях ICC, и/или о забастовках или иными подобными условиями ICC.  Страхование должно покрывать как минимум предусмотренную в догово­ре купли-продажи цену плюс 10% (т.е. 110%) и осуществляться в валюте дого­вора купли-продажи. Страхование должно обеспечивать товар, начиная от пункта поставки, как предусмотрено в пунктах А4 и А5, и, по крайней мере, до места назначения.  Продавец обязан предоставить по­купателю страховой полис или иное до­казательство страхового покрытия. Кроме того, продавец обязан пре­доставить покупателю, по требованию покупателя, на его риск и за его счет, информацию, которая может потребо­ваться покупателю для обеспечения до­полнительного страхования. | **БЗ. Договоры перевозки и страхования**  а) Договор перевозки  У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора пе­ревозки.  б) Договор страхования  У покупателя нет обязанности пе­ред продавцом по заключению договора страхования. Однако покупатель обязан предоставить продавцу, по его просьбе, необходимую информацию для дополнительного страхования, требуемого покупа­телем, как предусмотрено в пункте А3 б). |
| **А4. Поставка**  Продавец обязан поставить товар путем передачи его перевозчику, с кото­рым заключен договор, в соответствии с пунктом А3 в согласованную дату или в согласованный период. | **Б4. Принятие поставки**  Покупатель обязан принять постав­ку товара, как только он поставлен в со­ответствии с пунктом А4, и получить его от перевозчика в месте назначения. |
| **А5. Переход рисков**  Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением рисков утраты или по­вреждения при обстоятельствах, указан­ных в пункте Б5. | **Б5. Переход рисков**  Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4. При невыполнении покупателем обязанности по предоставлению изве­щения в соответствии с пунктом Б7 он несет все риски утраты или поврежде­ния товара, начиная с согласованной даты или с даты, когда истек согласо­ванный период поставки, при условии, что товар был явным образом индиви­дуализирован как товар, являющийся предметом договора. |
| **А6.** **Распределение расходов**  Продавец обязан оплатить:  а) все относящиеся к товару расходы до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением расходов, оплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте Б6; и  б) фрахт и иные указанные в пункте А3 а) расходы, включая расходы по по­грузке товара и любые сборы в связи с выгрузкой товара в месте назначения, которые по договору перевозки возложены на продавца; и  в) расходы по страхованию, указан­ные в пункте А3 б);  г) если потребуется, расходы по вы­полнению таможенных формальностей, необходимых для вывоза товара, а также пошлины, налоги и сборы, уплачивае­мые при вывозе, а также расходы по его перевозке через третьи страны, если они по условиям договора перевозки возло­жены на продавца. | **Б6. Распределение расходов**  Покупатель обязан, при соблюдении положений пункта АЗ а), оплатить:  а) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением, если это применимо, расходов по выполнению таможенных формальностей для вывоза товара, а также налогов, сборов и иных расходов, подлежащих уплате при вы­возе, как предусмотрено в пункте А6 г);  б) все относящиеся к товару рас­ходы и сборы во время транзита до его прибытия в согласованное место назна­чения, если только такие расходы и сбо­ры не относятся по договору перевозки на продавца;  в) расходы по выгрузке, если только такие расходы не относятся на продавца по договору перевозки;  г) любые дополнительные расходы, возникшие вследствие ненаправления продавцом извещения в соответствии с пунктом Б7, с согласованной даты или с даты истечения согласованного периода для отгрузки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора;  д) если потребуется, расходы по опла­те налогов, пошлин и иных официальных сборов, а также по выполнению таможен­ных формальностей, подлежащих оплате при ввозе товара, и расходы по его транспортировке через любую страну, если только такие расходы и сборы не относят­ся по договору перевозки на продавца;  е) расходы по дополнительному стра­хованию, обеспечиваемому по просьбе покупателя, как предусмотрено в пунк­тах А3 и Б3. |
| **А7. Извещения покупателю**  Продавец обязан передать покупате­лю извещение о том, что товар поставлен в соответствии с пунктом А4. Продавец обязан направить покупа­телю извещение для предоставления по­купателю возможности принятия таких мер, которые обычно необходимы для получения покупателем товара. | **Б7. Извещения продавцу**  Если покупатель вправе определить время для отгрузки товара и/или место назначения или пункт получения товара в этом месте, он обя­зан передать продавцу надлежащее изве­щение об этом. |
| **А8. Документ поставки**  Если это общепринято или по просьбе покупателя, продавец, за свой счет, обязан предоставить покупателю обычный транспортный документ(ы) в соответствии с договором перевозки, заключенным согласно пункту А3.  Транспортный документ должен охватывать товар по договору и быть да­тирован в пределах согласованного пе­риода отгрузки. Если это согласовано или является общепринятым, документ должен также предоставлять покупателю возможность потребовать товар от пере­возчика в месте назна­чения и позволить покупателю продать товар в период транзита путем передачи документа последующему покупателю или путем извещения перевозчика.  Если транспортный документ явля­ется оборотным и выдан в нескольких оригиналах, покупателю должен быть передан полный комплект оригиналов. | **Б8. Доказательство поставки**  Покупатель обязан принять транс­портный документ, выданный в соответ­ствии с пунктом А8, если он соответству­ет условиям договора. |
| **А9. Проверка, упаковка, маркировка**  Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, под­счет), необходимой для поставки това­ра в соответствии с пунктом А4, а также расходы по инспектированию товара перед отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза.  Продавец обязан за свой счет обеспе­чить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торгов­ли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения дого­вора не известит продавца о специфи­ческих требованиях к упаковке. Марки­ровка упакованного товара должна быть осуществлена надлежащим образом. | **Б9. Инспектирование товара**  Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию то­вара перед отгрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписанию властей страны вывоза. |
| **А10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.  Продавец обязан возместить поку­пателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или оказа­нии содействия в получении докумен­тов и информации, как предусмотрено в пункте Б10. | **Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в от­ношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10. Покупатель обязан возмещать продав­цу возникшие у него расходы и сборы по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.  Если потребуется, покупатель обя­зан своевременно предоставить продав­цу или содействовать в получении про­давцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза товара и для его транспортировки через любую страну. |

**Таким образом,** условие поставки CIP (Перевозка и страхование оплачены до) используется, когда покупатель хочет возложить на продавца обязанность по страхованию груза. В этом случае продавец обязан передать товар перевозчику или иному лицу в согласованном месте, заключить договор перевозки и нести расходы по перевозке, а также заключить договор страхования (с минимальным покрытием ущерба), покрывающий риск утраты или повреждения товара во время перевозки. Все риски за повреждение товара или его утерю несет продавец до того момента, пока товар не будет передан перевозчику в оговоренном месте, т.е. продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар вместе с документами перевозчику. Продавец также несет расходы погрузке и обеспечивает выполнение таможенных формальностей при вывозе. Покупатель уплачивает импортные таможенные пошлины при ввозе, а также несет расходы по выгрузке в месте назначения.

**2.7 DAT (Delivered at Terminal/Поставка на терминале)**

Условие поставки DAT (Поставка на терминале [название терминала в порту или в месте назначения]) было впервые введено в Инкотермс 2010 (публикация МТП № 715), в Инкотермс 2000 (публикация МТП № 560) и более ранних версиях оно отсутствовало.

В соответствии с условием поставки DAT продавец осу­ществляет поставку, когда товар, разгруженный с прибывшего транспортного сред­ства, предоставлен в распоряжение покупателя на терминале в согласованном порту или в месте назначения (рис. 2.6).



***Рис. 2.6.*****Поставка на условиях DAT**

В соответствии с Инкотермс 2010, «терминал» включает любое место, закрытое или нет, такое как причал, склад, контейнерный терминал или автомобильный, железнодорожный или авиа карго терми­нал. Инкотермс 2010 не конкретизирует, какими характеристиками должен обладать терминал, не указывает также, что это должен быть таможенный терминал, где производится процесс таможенного оформления иностранных товаров. Однако, практика применения данного условия поставки показывает, что местом назначения чаще всего является склад временного хранения, таможенный склад, т.е. таможенный терминал, где покупатель производит таможенное оформление ввезенного товара, уплачивает импортные таможенные пошлины.

Данный термин может быть использован независимо от избранного вида транс­порта, а также при использовании более чем одного вида транспорта. Характеристика термина DAT представлена в таблице 2.10.

***Таблица 2.10***

**Характеристика термина DAT (Поставка на терминале [название терминала в порту или в месте назначения])**

|  |  |
| --- | --- |
| Характеристика | Условия поставки |
| Применяемые виды транспорта | Любой вид транспорта |
| Оплата основной перевозки | Продавец |
| Таможенные формальности для вывоза, оплата экспортных таможенных пошлин | Продавец |
| Таможенные формальности для ввоза, оплата импортных таможенных пошлин | Покупатель |
| Погрузка/разгрузка | Продавец |
| Переход рисков утраты или повреждения товара | В момент предоставления товара в распоряжение покупателя на терминале в порту или месте назначения |

Согласно условиям поставки DAT расходы по разгрузке на терминале в согласованном порту или месте назначе­ния несет продавец. Транспортные расходы до терминала в порту или в месте назначе­ния также несет продавец. Следует также учитывать, что продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента предоставления товара в распоряжение покупателя на терминале в согласованном порту или в месте назначения, т.е. момент перехода рисков утраты или повреждения товара совпадает с моментом передачи товара. Таким образом, продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар покупателю на терминале в согласованном порту или в месте назначения.

При использовании данного термина, сторонам рекомендуется в контракте наиболее точно определить терминал и, по возможно­сти, определенный пункт на терминале (пристань, причал и т.д.) в согласованном порту или в месте назначе­ния, поскольку риски до этого пункта несет продавец. Также рекомендуется продавцу в договоре перевозки четко прописать терминал и/или определенный пункт на терминале в порту или в месте назначе­ния.

DAT требует от продавца выполнения таможенных формальностей для вывоза, в т.ч. уплату экспортных таможенных пошлин (если таковые применяются). Покупатель в свою очередь уплачивает импортные таможенные пошлины и обеспечивает выполнение иных таможенных формальностей при ввозе.Также покупатель берет на себя расходы по доставке товара прошедшего таможенное оформление с терминала до места назначения.

Термин DAT (Поставка на терминале) Инкотермс 2010 заменил термин DEQ (Поставка с пристани) Инкотермс 2000. DEQ определял, что продавец вы­полнил свои обязанности по поставке, когда товар, не прошедший таможенную очистку для импорта, предоставлен в распоряжение покупателя на пристани в названном порту назначе­ния. Продавец несет все расходы и риски, связан­ные с транспортировкой и выгрузкой товара на пристань. Термин DEQ возлагал на покупателя обязанность таможенной очистки для импор­та товара так же, как и уплату налогов, пошлин и других сборов при импорте. Данный термин применялся только при перевозке морским или внутренним водным транспортом или в сме­шанных перевозках, когда товар выгружается с судна на пристань в порту назначения.

Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки DAT (Инкотермс 2010) приведены в таблице 2.11.

***Таблица 2.11***

**Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки DAT (Инкотермс 2010)**

|  |  |
| --- | --- |
| **А. ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА** | **Б. ОБЯЗАННОСТИ ПОКУПАТЕЛЯ** |
| **А1. Общие обязанности продавца**  Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, коммерческий счет-фактуру (инвойс), а также любое иное доказатель­ство соответствия товара условиям договора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора. Любой документ, упомянутый в пун­ктах А1-А10, может быть заменен экви­валентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторо­нами или является обычным. | **Б1. Общие обязанности покупателя**  Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в догово­ре купли-продажи. Любой документ, упомянутый в пунктах Б1-Б10, может быть заменен эквивалентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторонами или является обычным. |
| **А2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, продавец обязан, за свой счет и на свой риск, получить экспортную лицензию или иное офици­альное разрешение и выполнить все та­моженные формальности, необходимые для вывоза товара и его транспортировки через любую страну до места поставки товара. | **Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, покупатель обя­зан получить, на свой риск и за свой счет, импортную лицензию или иное офици­альное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для ввоза товара. |
| **А3. Договоры перевозки и страхования**  а) Договор перевозки  Продавец обязан за свой счет заклю­чить договор перевозки товара до терминала в согласован­ном порту или месте назначения. Если определенный терминал не согласован или не может быть определен, исходя из практики, продавец может выбрать наи­более подходящий для его целей терми­нал в согласованном порту или в месте назначения.  б) Договор страхования  У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю по его прось­бе, на его риск и за его счет (при наличии расходов), информацию, необходимую покупателю для получения страхования. | **Б3. Договоры перевозки и страхования**  а)Договор перевозки  У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора пе­ревозки.  б) Договор страхования  У покупателя нет обязанности пе­ред продавцом по заключению договора страхования. Однако покупатель обязан предоставить продавцу, по его просьбе, необходимую для заключения договора страхования информацию. |
| **А4. Поставка**  Продавец обязан разгрузить товар с прибывшего транспортного средства и поставить его в распоряжение покупа­теля путем предоставления товара на терминале, указанном в пункте А3 а) в порту или в месте назначения в согласованную дату или период. | **Б4. Принятие поставки**  Покупатель обязан принять постав­ку товара, когда она осуществлена в со­ответствии с пунктом А4. |
| **А5. Переход рисков**  Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением рисков утраты или по­вреждения при обстоятельствах, указан­ных в пункте Б5. | **Б5. Переход рисков**  Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.  Если покупатель не исполняет своих обязанностей в соответствии с пунктом Б2, то он несет все связанные с этим риски утраты или повреждения товара; или если покупатель не предоставляет из­вещение в соответствии с пунктом Б7, то он несет все риски утраты или повреждения товара, начиная с согласованной даты или с даты, когда истек согласованный период поставки, при условии, что товар был явным обра­зом индивидуализирован как товар, яв­ляющийся предметом договора. |
| **А6.** **Распределение расходов**  Продавец обязан оплатить:  а) в дополнение к расходам, преду­смотренным пунктом А3 а), все расходы, относящиеся к товару, до момента его по­ставки в соответствии с пунктом А4, кро­ме расходов, уплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте Б6; и  б) если потребуется, расходы, свя­занные с выполнением таможенных фор­мальностей для вывоза, оплатой всех по­шлин, налогов и иных сборов, взимаемых при вывозе, а также расходы по транспортировке через любую страну до поставки, как предусмотрено в пункте А4. | **Б6. Распределение расходов**  Покупатель обязан оплатить:  а) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки, как предусмо­трено в пункте А4;  б) все дополнительные понесенные продавцом расходы, если покупатель не выполнил свои обязанности в соответ­ствии с пунктом Б2 или не передал изве­щение в соответствии с пунктом Б7, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являю­щийся предметом договора;  с) если потребуется, расходы по вы­полнению таможенных формальностей, а также по оплате налогов, пошлин и иных сборов, уплачиваемых при ввозе товара. |
| **А7. Извещения покупателю**  Продавец обязан передать покупа­телю надлежащее извещение, позволяю­щее покупателю принять меры, обычно необходимые для того, чтобы он мог осу­ществить принятие товара. | **Б7. Извещения продавцу**  Поскольку покупателю предоставле­но право определить дату в пределах со­гласованного периода и/или пункт при­нятия поставки в месте назначения, он обязан передать продав­цу надлежащее извещение об этом. |
| **А8. Документ поставки**  Продавец обязан за свой счет предо­ставить покупателю документ, позволяю­щий покупателю принять поставку това­ра, как предусмотрено в пунктах А4/Б4. | **Б8. Доказательство поставки**  Покупатель обязан принять доку­мент поставки, выданный в соответствии с пунктом А8. |
| **А9. Проверка, упаковка, маркировка**  Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, под­счет), необходимой для поставки това­ра в соответствии с пунктом А4, а также расходы по инспектированию товара пе­ред отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза.  Продавец обязан за свой счет обе­спечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения догово­ра не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осу­ществлена надлежащим образом. | **Б9. Инспектирование товара**  Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию то­вара перед отгрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписанию властей страны вывоза. |
| **А10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.  Продавец обязан возместить поку­пателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или оказа­нии содействия в получении докумен­тов и информации, как предусмотрено в пункте Б10. | **Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в от­ношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10. Покупатель обязан возмещать продав­цу возникшие у него расходы и сборы по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.  Если потребуется, покупатель обя­зан своевременно предоставить про­давцу или содействовать в получении продавцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, любых документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза товара и для его транспортировки через любую страну. |

Таким образом, при использовании условия поставки DAT продавец несет все расходы и риски, связанные с погрузкой, доставкой товара и его разгрузкой на терминале в порту или в месте назначения.

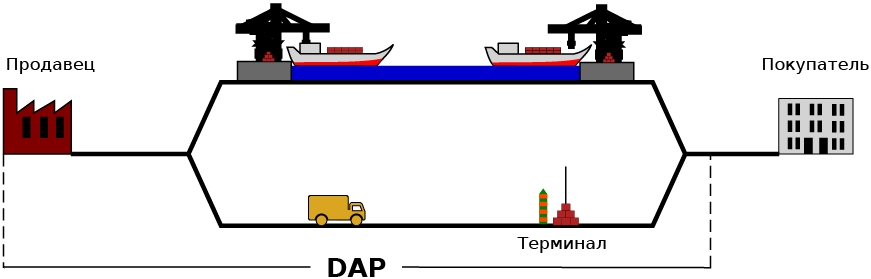
На практике часто возникает сложности с разграничением условий поставок DAT (Поставка на терминале) и DAP (Поставка в месте назначения), соответственно и путаница какие условия согласовывать в контракте DAT или DAP. Основное отличие между терминами DAT и DAP заключается в том, что при поставке на терминале (DAT) продавец обязан доставить товар до терминала в согласованном порту или в месте назначения и разгрузить товар, а при поставке в месте назначения (DAP) продавец должен лишь предоставить товар в распоряжение покупателю на транспортном средстве в месте поставки, то есть оплачивать разгрузку и нести риски утраты или порчи товара на этом этапе будет покупатель. При намерении сторон возложить на продавца риски и расходы по перевозке и перемещению товара с терминала в иное место (например, до склада покупателя), целесообразно использовать терми­н DAP.

**Таким образом,** условия поставки DAT (Поставка на терминале) в соответствии с Инкотермс 2010 используются когда необходимо доставить товар до таможенного терминала в стране покупателя, в этом случае доставку с таможенного терминала до места назначения обеспечивает покупатель. Согласно условиям поставки DAT расходы по разгрузке на терминале в согласованном порту или месте назначе­ния несет продавец. Также продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента предоставления товара в распоряжение покупателя на терминале в согласованном порту или в месте назначения, т.е. момент перехода рисков утраты или повреждения товара совпадает с моментом передачи товара. При использовании данного термина, сторонам рекомендуется в контракте наиболее точно определить терминал и, по возможно­сти, определенный пункт на терминале (пристань, причал и т.д.) в согласованном порту или в месте назначе­ния, поскольку риски до этого пункта несет продавец. Также рекомендуется продавцу в договоре перевозки четко прописать терминал и/или определенный пункт на терминале в порту или в месте назначе­ния. При намерении сторон возложить на продавца риски и расходы по перевозке и перемещению товара с терминала в иное место (например, до склада покупателя), целесообразно использовать терми­н DAP.

**2.8 DAP (Delivered at Place/Поставка в месте назначения)**

Условие поставки (Поставка в месте назначения [название места назначения]), так же как и DAT было впервые введено в Инкотермс 2010 (публикация МТП № 715), в Инкотермс 2000 (публикация МТП № 560) и более ранних версиях оно отсутствовало.

DAP означает, что продавец осу­ществляет поставку, когда товар предоставлен в распоряжение покупателя на прибыв­шем транспортном средстве, готовом к разгрузке, в согласованном месте назначения. Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в место назначения (рис. 2.7).



***Рис. 2.7.*****Поставка на условиях DAP**

Сторонам рекомендуется наиболее точно определить пункт в согласованном ме­сте назначения, поскольку риски до этого пункта несет продавец. Также продавцу рекомендуется обеспечить заключение договора перевозки, в котором точно отражен такой выбор.

Данный термин может быть использован независимо от избранного вида транс­порта, а также при использовании более чем одного вида транспорта. Характеристика термина DAP представлена в таблице 2.12.

***Таблица 2.12***

**Характеристика термина DAP (Поставка в месте назначения [название места назначения])**

|  |  |
| --- | --- |
| Характеристика | Условия поставки |
| Применяемые виды транспорта | Любой вид транспорта |
| Оплата основной перевозки | Продавец |
| Таможенные формальности для вывоза, оплата экспортных таможенных пошлин | Продавец |
| Таможенные формальности для ввоза, оплата импортных таможенных пошлин | Покупатель |
| Погрузка/разгрузка | Продавец/Покупатель |
| Переход рисков утраты или повреждения товара | В момент предоставления товара в распоряжение покупателя на прибывшем транспортном средстве, готовом к разгрузке |

Согласно условиям поставки DAP расходы по доставке до согласованного места назначения несет продавец. Продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он предоставляет товар в распоряжение покупателя на прибыв­шем транспортном средстве, готовом к разгрузке, в согласованном месте назначения, с этого же момента происходит переход рисков утраты или повреждения товара на покупателя.

Все расходы по разгрузке, необходимые для принятия товара с прибывшего транспортного средства в месте назначения оплачивает покупатель, если иное не предусмотрено договором купли-продажи. Если по договору купли-продажи продавец несет расходы по разгрузке в согласован­ном месте назначения, то продавец не вправе требовать от покупателя возмещения та­ких расходов, если иное не согласовано сторонами.

DAP требует от продавца выполнения таможенных формальностей для вывоза, в т.ч. уплату экспортных таможенных пошлин (если таковые применяются). Покупатель уплачивает импортные таможенные пошлины и обеспечивает выполнение иных таможенных формальностей при ввозе.

При намерении сторон возложить на продавца выполнение таможенных формальностей для ввоза, уплату любых импортных по­шлин и выполнение иных таможенных формальностей для ввоза целесообразно ис­пользование термина DDP.

Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки DAP (Инкотермс 2010) приведены в таблице 2.13.

***Таблица 2.13***

**Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки DAP (Инкотермс 2010)**

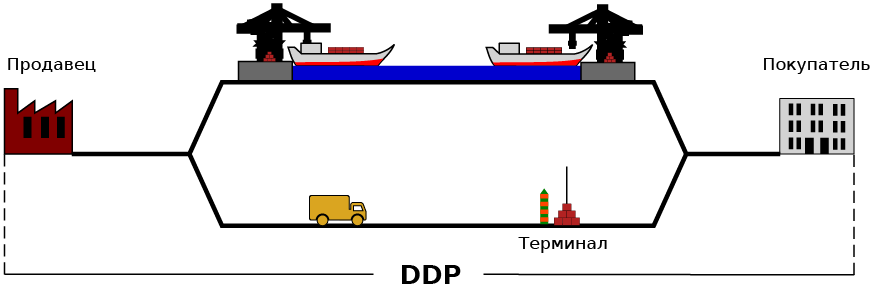
|  |  |
| --- | --- |
| **А. ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА** | **Б. ОБЯЗАННОСТИ ПОКУПАТЕЛЯ** |
| **А1. Общие обязанности продавца**  Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, счет-фактуру (инвойс), а также любое иное доказатель­ство соответствия товара условиям до­говора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора. Любой документ, упомянутый в пун­ктах А1-А10, может быть заменен экви­валентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторо­нами или является обычным. | **Б1. Общие обязанности покупателя**  Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в догово­ре купли-продажи. Любой документ, упомянутый в пун­ктах Б1-Б10, может быть заменен экви­валентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторо­нами или является обычным. |
| **А2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, продавец обязан, за свой счет и на свой риск, получить экспортную лицензию или иное офици­альное разрешение и выполнить все та­моженные формальности, необходимые для вывоза товара и его транспортировки через любую страну до места поставки товара. | **Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, покупатель обя­зан получить на свой риск и за свой счет импортную лицензию или иное офици­альное разрешение и выполнить все та­моженные формальности, необходимые для ввоза товара. |
| **А3. Договоры перевозки и страхования**  а) Договор перевозки  Продавец обязан за свой счет заклю­чить договор перевозки товара до согласованного места назначения. Если место назначения не согласовано или не может быть определено, исходя из практики, продавец может выбрать наи­более подходящий для его цели пункт в месте назначения.  б) Договор страхования  У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю, по его прось­бе, на его риск и за его счет (при наличии расходов), необходимую покупателю информацию для получения страхования. | **Б3. Договоры перевозки и страхования**  а) Договор перевозки  У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора пе­ревозки.  б) Договор страхования  У покупателя нет обязанности пе­ред продавцом по заключению договора страхования. Однако покупатель обязан предоставить продавцу, по его просьбе, необходимую для заключения договора страхования информацию. |
| **А4. Поставка**  Продавец обязан поставить товар путем предоставления его в распоряже­ние покупателя на прибывшем транс­портном средстве, готовом к разгрузке, в согласованном месте назначения в согласованную дату или период. | **Б4. Принятие поставки**  Покупатель обязан принять постав­ку товара, когда она осуществлена в со­ответствии с пунктом А4. |
| **А5. Переход рисков**  Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением рисков утраты или по­вреждения при обстоятельствах, указан­ных в пункте Б5. | **Б5. Переход рисков**  Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.  Если  а) покупатель не исполняет своих обязанностей в соответствии с пунктом Б2, то он несет все связанные с этим риски утраты или повреждения товара; или  б) покупатель не исполняет свою обя­занность по предоставлению извещения в соответствии с пунктом Б7, то он несет все ри­ски утраты или повреждения товара, начи­ная с согласованной даты или с даты, когда истек согласованный период поставки, при условии, что товар был явным обра­зом индивидуализирован как товар, яв­ляющийся предметом договора. |
| **А6.** **Распределение расходов**  Продавец обязан оплатить:  а) в дополнение к расходам, преду­смотренным пунктом А3 а), все расходы, относящиеся к товару, до момента его по­ставки в соответствии с пунктом А4, кро­ме расходов, уплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте Б6;  б) любые расходы по разгрузке в ме­сте назначения, которые относятся по договору перевозки на продавца; и  в) если потребуется, расходы, свя­занные с выполнением таможенных формальностей, взимаемых при вывозе, оплатой всех пошлин, налогов и иных сборов, взимаемых при вывозе товара, а также расходы по транспортировке через любую страну до места поставки, как предусмотрено в пункте А4. | **Б6. Распределение расходов**  Покупатель обязан оплатить:  а) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки, как предусмо­трено в пункте А4;  б) все расходы по разгрузке, необхо­димые для принятия товара с прибывше­го транспортного средства в месте назначения, если по договору перевозки такие расходы не возлагаются на продавца;  в) любые дополнительные расходы, понесенные продавцом вследствие не­выполнения покупателем обязанностей в соответствии с пунктом Б2 или непредставления извещения в соответствии с пунктом Б7, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора;  г) если потребуется, расходы по вы­полнению таможенных формальностей, а также по оплате налогов, пошлин и иных сборов, уплачиваемых при ввозе товара. |
| **А7. Извещения покупателю**  Продавец обязан передать покупа­телю надлежащее извещение, позволяю­щее покупателю принять меры, обычно необходимые для того, чтобы он мог осу­ществить принятие товара. | **Б7. Извещения продавцу**  Поскольку покупателю предоставле­но право определить дату в пределах со­гласованного периода и/или место назначения, он обязан передать продав­цу надлежащее извещение об этом. |
| **А8. Документ поставки**  Продавец обязан за свой счет предо­ставить покупателю документ, позволяю­щий покупателю принять поставку това­ра, как предусмотрено в пунктах А4/Б4. | **Б8. Доказательство поставки**  Покупатель обязан принять транс­портный документ, выданный в соответ­ствии с пунктом А8, если он соответству­ет условиям договора. |
| **А9. Проверка, упаковка, маркировка**  Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, под­счет), необходимой для поставки това­ра в соответствии с пунктом А4, а также расходы по инспектированию товара пе­ред отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза.  Продавец обязан за свой счет обе­спечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаков­ки. Продавец может упаковать товар та­ким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до за­ключения договора не известит продав­ца о специфических требованиях к упа­ковке. Маркировка упакованного товара должна быть осуществлена надлежащим образом. | **Б9. Инспектирование товара**  Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию то­вара перед отгрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписанию властей страны вывоза. |
| **А10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.  Продавец обязан возместить поку­пателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или предо­ставлении содействия в получении доку­ментов и информации, как предусмотре­но в пункте Б10. | **Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в от­ношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10.  Покупатель обязан возмещать про­давцу возникшие у него расходы и сбо­ры по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.  Если потребуется, покупатель обя­зан своевременно предоставить продав­цу или содействовать в получении про­давцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза товара и для его транспортировки через любую страну. |

Необходимо отличать термин DAP (Поставка в месте назначения) и от CPT (Перевозка оплачена до). При использовании термина CPT продавец несет все риски за повреждение товара или его утерю до того момента, пока товар не будет передан перевозчику в оговоренном месте. Таким образом, продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар перевозчику, а не когда товар до­стиг места назначения. В DAP продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента предоставления товара в распоряжение покупателя на прибыв­шем транспортном средстве, готовом к разгрузке, в согласованном месте назначения, т.е. момент перехода рисков утраты или повреждения товара совпадает с моментом передачи товара. Следовательно, при использовании термина DAT продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар покупателю на прибыв­шем транспортном средстве, готовом к разгрузке, в согласованном месте назначения.

**Таким образом,** условие поставки DAP (Поставка в месте назначения) используется, когда покупатель хочет возложить на продавца обязанность по доставке товара до места назначения. Данное условие поставки отражают наиболее часто встречающиеся в настоящее время условие распределения обязанностей между продавцом и покупа­телем, касающиеся доставки товара. Согласно условиям поставки DAP расходы по доставке до согласованного места назначения несет продавец. Продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он предоставляет товар в распоряжение покупателя на прибыв­шем транспортном средстве, готовом к разгрузке, в согласованном месте назначения, с этого же момента происходит переход рисков утраты или повреждения товара на покупателя. Все расходы по разгрузке, необходимые для принятия товара с прибывшего транспортного средства в месте назначения оплачивает покупатель, если иное не предусмотрено договором купли-продажи. При намерении сторон возложить на продавца выполнение таможенных формальностей для ввоза, уплату любых импортных по­шлин и выполнение иных таможенных формальностей для ввоза целесообразно ис­пользование термина DDP.

**2.9 DDP (Delivered Duty Paid/Поставка с оплатой пошлин)**

Условие поставки DDP (Поставка с оплатой пошлин [название места назначения])означает, что продавец осу­ществляет поставку, когда в распоряжение покупателя предоставлен товар, очищенный от таможенных пошлин, необходимых для ввоза, на прибывшем транспортном средстве, готовом для разгрузки в согласованном месте назначения. Продавец несет все расходы и риски, связанные с доставкой товара в место назначения, и обязан выполнить таможенные формальности, необходимые не только для вывоза, но и для ввоза, уплатить любые сборы, взимаемые при вывозе и ввозе (рис. 2.8).



***Рис. 2.8.*****Поставка на условиях DDP**

Используя DDP, продавец налагает на себя максимум ответственности и расходов. Продавец обязуется предоставить в распоряжение покупателя груз, прошедший все таможенные формальности, доставив его в оговоренное сторонами место назначения. В таком случае продавец несет все расходы и риски, связанные с транспортировкой товара, включая обязательства по оплате экспортных и импортных таможенных пошлин. Любой НДС или иные налоги, подлежащие уплате при импорте, осуществляются за счет продавца, если иное не согласовано в договоре купли-продажи.

Данный термин может быть использован независимо от избранного вида транс­порта, а также при использовании более чем одного вида транспорта. Характеристика термина DDP представлена в таблице 2.14.

***Таблица 2.14***

**Характеристика термина DDP (Поставка с оплатой пошлин [название места назначения])**

|  |  |
| --- | --- |
| Характеристика | Условия поставки |
| Применяемые виды транспорта | Любой вид транспорта |
| Оплата основной перевозки | Продавец |
| Таможенные формальности для вывоза, оплата экспортных таможенных пошлин | Продавец |
| Таможенные формальности для ввоза, оплата импортных таможенных пошлин | Продавец |
| Погрузка/разгрузка | Продавец/Покупатель |
| Переход рисков утраты или повреждения товара от продавца к покупателю | В момент предоставления в распоряжение покупателя товара, очищенного от таможенных пошлин, необходимых для ввоза, на прибывшем транспортном средстве, готовом к разгрузке |

Согласно условиям поставки DDP расходы по доставке до согласованного места назначения несет продавец. Продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он предоставляет в распоряжение покупателя товар, очищенный от таможенных пошлин, необходимых для ввоза, на прибыв­шем транспортном средстве, готовом к разгрузке, в согласованном месте назначения, с этого же момента происходит переход рисков утраты или повреждения товара на покупателя. Продавец несет все расходы, связанные с выполнением таможенных формальностей при вывозе и ввозе, в т.ч. уплачивает экспортные таможенные пошлины в стране вывоза, а также импортные таможенные пошлины и другие налоги и сборы в стране ввоза.

Все расходы по разгрузке, необходимые для принятия товара с прибывшего транспортного средства в месте назначения оплачивает покупатель, если иное не предусмотрено договором купли-продажи.

Сторонам рекомендуется наиболее точно определить пункт в согласованном месте назначения, поскольку расходы и риски до этого пункта несет продавец. Продав­цу рекомендуется обеспечить договоры перевозки, в которых точно отражен тaкoй выбор. Если продавец по его договору перевозки несет расходы по разгрузке в согласованном месте назначения, продавец не вправе требовать от покупателя возмещения таких расходов, если иное не согласовано сторонами.

Не рекомендуется использовать DDP, если продавец прямо или косвенно не в состоянии обеспечить выполнение таможенных формальностей для ввоза (импортную очистку). При желании сторон возложить на покупателя все риски и расходы по выполнению таможенных формальностей для ввоза целесообразно использовать термин DAT (поставка на терминале).

Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки DDP (Инкотермс 2010) приведены в таблице 2.15.

***Таблица 2.15***

**Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки DDP (Инкотермс 2010)**

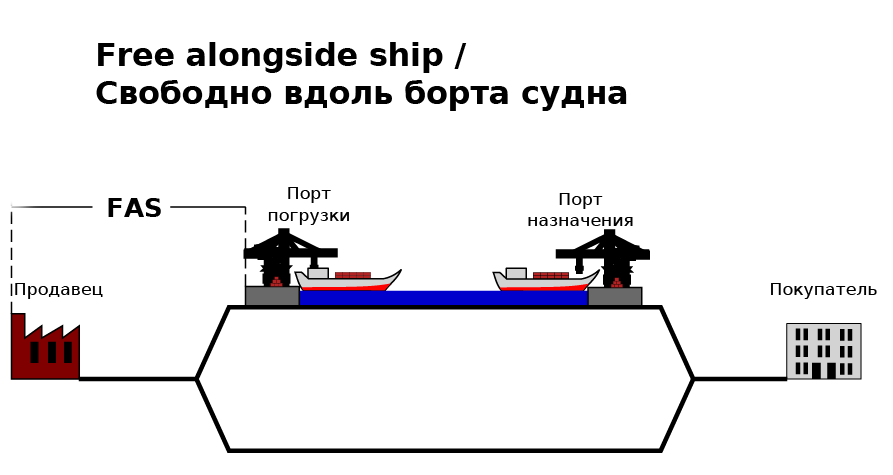
|  |  |
| --- | --- |
| **А. ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА** | **Б. ОБЯЗАННОСТИ ПОКУПАТЕЛЯ** |
| **А1. Общие обязанности продавца**  Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, счет-фактуру (инвойс), а также любое иное доказатель­ство соответствия товара условиям до­говора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора. Любой документ, упомянутый в пун­ктах А1-А10, может быть заменен экви­валентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторо­нами или является обычным. | **Б1. Общие обязанности покупателя**  Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в догово­ре купли-продажи. Любой документ, упомянутый в пун­ктах Б1-Б10, может быть заменен экви­валентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторо­нами или является обычным. |
| **А2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, продавец обязан за свой счет и на свой риск получить экс­портную и импортную лицензию или иное официальное разрешение и выпол­нить все таможенные формальности, не­обходимые для вывоза товара, его транс­портировки через любую страну и для ввоза товара. | **Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, покупатель обязан оказать продавцу, по его просьбе, на его риск и за его счет, содействие в получении импортной лицензии или иного офици­ального разрешения для ввоза товара. |
| **А3. Договоры перевозки и страхования**  **и страхования**  а) Договор перевозки  Продавец обязан за свой счет заклю­чить договор перевозки товара до согласованного места назначения. Если место назначения не согласовано или не может быть определено, исходя из практики, продавец может выбрать наи­более подходящий для его цели пункт в месте назначения.  б) Договор страхования  У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю, по его прось­бе, на его риск и за его счет (при наличии расходов), информацию, необходимую покупателю для получения страхования. | **Б3. Договоры перевозки и страхования**  а) Договор перевозки  У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора пе­ревозки.  б) Договор страхования  У покупателя нет обязанности пе­ред продавцом по заключению договора страхования. Однако покупатель обязан предоставить продавцу, по его просьбе, необходимую для заключения договора страхования информацию. |
| **А4. Поставка**  Продавец обязан поставить товар путем предоставления его в распоряже­ние покупателя на прибывшем транс­портном средстве, готовом к разгрузке, в согласованном месте назначения в согласованную дату или период. | **Б4. Принятие поставки**  Покупатель обязан принять постав­ку товара, когда она осуществлена в со­ответствии с пунктом А4. |
| **А5. Переход рисков**  Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением рисков утраты или по­вреждения при обстоятельствах, указан­ных в пункте Б5. | **Б5. Переход рисков**  Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.  Если  а) покупатель не исполняет своих обязанностей в соответствии с пунктом Б2, то он несет все связанные с этим риски утраты или повреждения товара; или  б) покупатель не исполняет свою обя­занность по предоставлению извещения в соответствии с пунктом Б7, то он несет все ри­ски утраты или повреждения товара, начи­ная с согласованной даты или с даты, когда истек согласованный период поставки, при условии, что товар был явным обра­зом индивидуализирован как товар, яв­ляющийся предметом договора. |
| **А6.** **Распределение расходов**  Продавец обязан оплатить:  а) в дополнение к расходам, преду­смотренным пунктом А3 а), все расходы, относящиеся к товару, до момента его по­ставки в соответствии с пунктом А4, кро­ме расходов, уплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте Б6;  б) любые расходы по разгрузке в ме­сте назначения, которые относятся по договору перевозки на продавца; и  в) если потребуется, расходы, свя­занные с выполнением таможенных формальностей, необходимых для вывоза и ввоза, с оплатой всех пошлин, налогов и иных сборов, взимаемых при вывозе и ввозе товара, а также расходы по транспортировке через любую страну до места поставки, как предусмотрено в пункте А4. | **Б6. Распределение расходов**  Покупатель обязан оплатить:  а) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки, как предусмо­трено в пункте А4;  б) все расходы по разгрузке, необхо­димые для принятия товара с прибывше­го транспортного средства в месте назначения, если по договору перевозки такие расходы не возлагаются на продавца;  в) любые дополнительные расходы, возникшие вследствие невыполнения им его обязанностей в соответствии с пунктом Б2 или непредставления извещения в соответствии с пунктом Б7, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора. |
| **А7. Извещения покупателю**  Продавец обязан передать покупа­телю надлежащее извещение, позволяю­щее покупателю принять меры, обычно необходимые для того, чтобы он мог осу­ществить принятие товара. | **Б7. Извещения продавцу**  Поскольку покупателю предоставле­но право определить дату в пределах со­гласованного периода и/или место назначения, он обязан передать продав­цу надлежащее извещение об этом. |
| **А8. Документ поставки**  Продавец обязан за свой счет предо­ставить покупателю документ, позволяю­щий покупателю принять поставку това­ра, как предусмотрено в пунктах А4/Б4. | **Б8. Доказательство поставки**  Покупатель обязан принять доказа­тельство поставки, выданное в соответ­ствии с пунктом А8. |
| **А9. Проверка, упаковка, маркировка**  Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, под­счет), необходимой для поставки това­ра в соответствии с пунктом А4, а также расходы по инспектированию товара пе­ред отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза и ввоза.  Продавец обязан за свой счет обе­спечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения договора не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осу­ществлена надлежащим образом. | **Б9. Инспектирование товара**  Покупатель не обязан возмещать продавцу понесенные им расходы по обязательному инспектированию товара перед отгрузкой, которое осуществляет­ся по предписанию властей страны вы­воза и ввоза. |
| **А10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться покупателю для транспортировки товара до конечного пункта назначения (если потребуется), – от согласованного места назначения.  Продавец обязан возместить поку­пателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или предо­ставлении содействия в получении доку­ментов и информации, как предусмотре­но в пункте Б10. | **Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в от­ношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10.  Покупатель обязан возмещать про­давцу возникшие у него расходы и сбо­ры по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.  Если потребуется, покупатель обя­зан своевременно предоставить продав­цу или содействовать в получении про­давцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, любых документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза и ввоза товара и для его транспортировки через любую страну. |

Термин DDP, как и EXW (Франко завод) очень редко используется в чистом виде, т.к. в рамках ЕАЭС действует принцип резидентства, касающийся таможенного оформления товара. Произвести импортную таможенную очистку в стране контрагента-покупателя резидент Республики Беларусь не может. Из-за невозможности проведения таможенной очистки в другой стране силами экспортера к термину DDP необходимо составлять оговорку, что все сборы, налоги, таможенные расходы на территории продавца оплачивает продавец, вне его территории – покупатель.

**Таким образом,** использование в контракте условия поставки DDP (Поставка с оплатой пошлин) налагает на продавца максимальные обязанности. Продавец несет все расходы и риски, связанные с доставкой товара в место назначения, и обязан выполнить таможенные формальности, необходимые не только для вывоза, но и до ввоза, уплатить любые сборы, взимаемые при вывозе и ввозе. Сторонам рекомендуется наиболее точно определить пункт в согласованном месте назначения, поскольку расходы и риски до этого пункта несет продавец. Все расходы по разгрузке, необходимые для принятия товара с прибывшего транспортного средства в месте назначения оплачивает покупатель, если иное не предусмотрено договором купли-продажи. Термин DDP очень редко используется в чистом виде, т.к. в рамках ЕАЭС действует принцип резидентства, касающийся таможенного оформления товара. Поэтому к условию поставки DDP необходимо составлять оговорку, что все сборы, налоги, таможенные расходы на территории продавца оплачивает продавец, вне его территории – покупатель.

**2.10 FAS (Free Alongside Ship/Свободно вдоль борта судна)**

Условие поставки FAS (Свободно вдоль борта судна [название порта отправления])означает, что продавец считается выполнившим свое обязательство по поставке, когда товар размещен вдоль борта назначенного покупателем судна (т.е. на причале или барже) в согласованном порту отправления или обеспечивает предоставление поставленного таким образом товара (рис. 2.9).



***Рис. 2.9.*****Поставка на условиях FAS**

Риск утраты или повреждения товара переходит c продавца на покупателя, когда товар расположен вдоль борта судна, и с этого момента покупатель несет все расходы. Продавец обязан поставить товар либо путем размещения вдоль борта судна, либо путем обеспечения предоставления поставленного таким образом товара для погрузки. Иными словами, товар доставляется к кораблю покупателя. Указание на обязанность по «предоставлению» учитывает многочисленные продажи по цепочке, которые применяются часто в торговле сырье­выми товарами.

Используя FAS, покупатель налагает на себя максимум ответственности и расходов. Продавец обязуется предоставить в распоряжение покупателя груз, прошедший все таможенные формальности, разместив его в оговоренном месте вдоль борта судна в порту отправления. В таком случае покупатель несет все расходы и риски, связанные с уплатой портовых сборов в порту отправления, транспортировкой товара в порт назначения, включая обязательства по оплате импортных таможенных пошлин, а также уплате портовых сборов в порту назначения.

Данный термин подлежит использованию только для морского и внутреннего водного транспорта. Характеристика термина FAS представлена в таблице 2.16.

***Таблица 2.16***

**Характеристика термина FAS (Свободно вдоль борта судна [название порта отправления])**

|  |  |
| --- | --- |
| Характеристика | Условия поставки |
| Применяемые виды транспорта | Морской и внутренний водный транспорт |
| Оплата основной перевозки (морской) | Покупатель |
| Таможенные формальности для вывоза, оплата экспортных таможенных пошлин | Продавец |
| Таможенные формальности для ввоза, оплата импортных таможенных пошлин | Покупатель |
| Погрузка в порту отправления/разгрузка в порту назначения | Покупатель/Покупатель |
| Переход рисков утраты или повреждения товара от продавца к покупателю | Когда товар расположен вдоль борта судна в порту отправления либо предоставлен таким образом в распоряжение покупателя |

Согласно условиям поставки FAS продавец несет расходы по транспортировке товара от места отгрузки до порта отправления. FAS требует от продавца выполнения таможенных формальностей для вывоза, в т.ч. уплаты экспортных таможенных пошлин, если таковые применяются. Всю остальную часть следования груза, включая портовые сборы в порту отправления и в порту назначения, а также импортное таможенное оформление, оплачивает покупатель.

Сторонам рекомендуется наиболее точно определить пункт погрузки в согласованном порту отправления, поскольку расходы и риски до этого пункта несет про­давец, а такие расходы и сопутствующие расходы по обработке могут отличаться в соответствии с практикой порта.

При размещении товара в контейнерах типичным для продавца является пере­дача товара перевозчику на терминале, а не путем размещения вдоль борта судна. В таких случаях нецелесообразно использование термина FAS и следует использо­вать термин FCA.

Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки FAS (Инкотермс 2010) приведены в таблице 2.17.

***Таблица 2.17***

**Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки FAS (Инкотермс 2010)**

|  |  |
| --- | --- |
| **А. ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА** | **Б. ОБЯЗАННОСТИ ПОКУПАТЕЛЯ** |
| **А1. Общие обязанности продавца**  Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, счет-фактуру (инвойс), а также любое иное доказатель­ство соответствия товара условиям до­говора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора. Любой документ, упомянутый в пун­ктах А1-А10, может быть заменен экви­валентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторо­нами или является обычным. | **Б1. Общие обязанности покупателя**  Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в догово­ре купли-продажи. Любой документ, упомянутый в пун­ктах Б1-Б10, может быть заменен экви­валентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторо­нами или является обычным. |
| **А2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, продавец обязан за свой счет и на свой риск получить экс­портную лицензию или иное официальное разрешение и выпол­нить все таможенные формальности, не­обходимые для вывоза товара. | **Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, покупатель обя­зан получить за свой счет и на свой риск импортную лицензию или иное офици­альное разрешение и выполнить все та­моженные формальности, необходимые для ввоза товара и его транспортировки через любую страну. |
| **А3. Договоры перевозки и страхования**  **и страхования**  а) Договор перевозки  У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора перевозки. Однако по просьбе покупате­ля или если это является коммерческой практикой и покупатель своевременно не дает инструкции об ином, продавец может за счет и на риск покупателя заключить договор перевозки на обычных условиях. В любом случае продавец мо­жет отказаться от заключения договора перевозки, без промедления известив об этом покупателя.  б) Договор страхования  У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю, по его прось­бе, на его риск и за его счет (при наличии расходов), информацию, необходимую покупателю для получения страхования. | **Б3. Договоры перевозки и страхования**  а) Договор перевозки  Покупатель обязан за свой счет за­ключить договор перевозки товара от согласованного порта отправления, за ис­ключением случаев, когда договор пере­возки заключается продавцом, как ука­зано в пункте А3 а);  б) Договор страхования  У покупателя нет обязанности пе­ред продавцом по заключению договора страхования. |
| **А4. Поставка**  Продавец обязан поставить товар либо путем размещения вдоль борта судна, назначенного покупателем, в пункте погрузки, если таковой имеется, указан­ном покупателем в согласованном порту отправления, либо путем обеспечения предоставления поставленного таким образом товара. В том и в другом случае продавец обязан поставить товар в согласованную дату или в согласованный период в соот­ветствии с обычаями порта.  Если конкретный пункт погрузки не указан покупателем, продавец может вы­брать в согласованном порту отправления пункт, который наиболее подходит для его целей. При согласовании сторонами, что поставка будет иметь место в течение определенного периода, покупатель впра­ве выбрать дату в пределах этого периода. | **Б4. Принятие поставки**  Покупатель обязан принять постав­ку товара, как только он поставлен в со­ответствии с пунктом А4. |
| **А5. Переход рисков**  Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением рисков утраты или по­вреждения при обстоятельствах, указан­ных в пункте Б5. | **Б5. Переход рисков**  Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.  Если:  а) покупатель не предоставляет изве­щение в соответствии с пунктом Б7, или  б) назначенное покупателем судно не прибыло вовремя, или не при­няло товар, или закрыло погрузку ранее времени, о котором было сообщено в соответствии с пунктом Б7;  в) покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с согласованной даты или с даты истечения согласован­ного периода, при условии, что товар был явным образом индивидуализиро­ван как товар, являющийся предметом договора. |
| **А6.** **Распределение расходов**  Продавец обязан оплатить:  а) все относящиеся к товару расходы до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением расходов, оплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте Б6; и  б) если потребуется, расходы по вы­полнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при вывозе товара, а также любые пошлины, налоги и иные расходы, уплачиваемые при вывозе. | **Б6. Распределение расходов**  Покупатель обязан оплатить:  а) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки, как предусмотре­но в пункте А4, за исключением, если по­требуется, расходов по выполнению тамо­женных формальностей для вывоза товара, а также всех налогов, пошлин и сборов, подлежащих уплате при вывозе товара, как предусмотрено в пункте А6 б);  б) все дополнительные расходы, воз­никшие вследствие: не направления покупателем надлежащего извещения в соот­ветствии с пунктом Б7, или того, что назначенное по­купателем судно не прибыло во­время, или было не в состоянии принять товар, или прекратило принятие груза до установленного в пункте Б7 времени, при условии, что товар был явным обра­зом индивидуализирован как товар, яв­ляющийся предметом договора;  в) если потребуется, все расходы по оплате налогов, пошлин и иных офици­альных сборов, а также по выполнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при ввозе товара, и расходы по его транспортировке через любую страну. |
| **А7. Извещения покупателю**  Продавец обязан, за счет и на риск покупателя, передать ему достаточное извещение либо о том, что товар был поставлен в соответствии с пунктом А4, либо что судно не приняло товар в согласованный период. | **Б7. Извещения продавцу**  Покупатель обязан передать продав­цу надлежащее извещение о наименова­нии судна, месте погрузки и, если необ­ходимо, об избранном моменте поставки в пределах согласованного периода. |
| **А8. Документ поставки**  Продавец обязан за свой счет предо­ставить покупателю обычное доказатель­ство того, что товар поставлен в соответ­ствии с пунктом А4.  Если таким доказательством не яв­ляется транспортный документ, прода­вец обязан по просьбе покупателя, за его счет и на его риск оказать ему содействие в получении транспортного документа. | **Б8. Доказательство поставки**  Покупатель обязан принять доказа­тельства поставки, предусмотренные как предусмотрено в пункте А8. |
| **А9. Проверка, упаковка, маркировка**  Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, под­счет), необходимой для поставки това­ра в соответствии с пунктом А4, а также расходы по инспектированию товара пе­ред отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза.  Продавец обязан за свой счет обе­спечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения договора не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осу­ществлена надлежащим образом. | **Б9. Инспектирование товара**  Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию то­вара перед отгрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписанию властей страны вывоза. |
| **А10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, вклю­чая информацию по безопасности, кото­рая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.  Продавец обязан возместить поку­пателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или предо­ставлении содействия в получении доку­ментов и информации, как предусмотре­но в пункте Б10. | **Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в от­ношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10.  Покупатель обязан возмещать про­давцу возникшие у него расходы и сбо­ры по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.  Если потребуется, покупатель обя­зан своевременно предоставить продав­цу или содействовать в получении про­давцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза товара и для его транспортировки через любую страну. |

При использовании термина FAS следует дополнительно прописать в контракте, что портовые сборы в порту отправления оплачивает покупатель. Несмотря на то, что данный термин подразумевает подобное распределение расходов при транспортировке, на практике зачастую встречается некорректная трактовка условия FAS касательно уплаты портовых сборов.

**Таким образом,** использование в контракте условия поставки FAS (Свободно вдоль борта судна) возлагает на продавца минимальные обязанности. Данное условие поставки используется только при поставке морским и внутренним водным транспортом. В соответствии с FAS продавец обязуется предоставить в распоряжение покупателя груз, прошедший все таможенные формальности, разместив его в оговоренном месте вдоль борта судна в порту отправления. В таком случае покупатель несет все расходы и риски, связанные с уплатой портовых сборов в порту отправления, транспортировкой товара в порт назначения, включая обязательства по оплате импортных таможенных пошлин, а также уплате портовых сборов в порту назначения. Риск утраты или повреждения товара переходит, когда товар расположен вдоль борта судна, и с этого момента покупатель несет все расходы. Поэтому, сторонам рекомендуется наиболее точно определить пункт погрузки в согласованном порту отправления, поскольку расходы и риски до этого пункта несет продавец, а такие расходы и сопутствующие расходы по обработке могут отличаться в соответствии с практикой порта. Также, несмотря на то, что данный термин подразумевает подобное распределение расходов при транспортировке, на практике зачастую встречается некорректная трактовка условия FAS касательно уплаты портовых сборов. Поэтому при использовании термина FAS следует дополнительно прописать в контракте, что портовые сборы в порту отправления оплачивает покупатель.

**2.11. FOB (Free on Board/Свободно на борту)**

Условие поставки FOB означает, что продавец поставляет товар на борт судна, назначенного покупателем в согласованном порту отправления, или обеспечивает предоставление поставленного таким образом товара (рис. 2.10).



***Рис. 2.10.*****Поставка на условиях FOB**

Риск утраты или повреждения товара переходит c продавца на покупателя, когда товар находится на борту судна, и с этого мо­мента покупатель несет все расходы. Продавец обязан либо поставить товар на борт судна, либо обеспечить предо­ставление поставленного таким образом товара для отгрузки. Иными словами товар грузится на корабль покупателя. Указание на обязан­ность по «предоставлению» учитывает многочисленные продажи по цепочке, кото­рые применяются часто в торговле сырьевыми товарами.

Используя FOB, покупатель налагает на себя максимум ответственности и расходов. Продавец обязуется предоставить в распоряжение покупателя груз, прошедший все таможенные формальности, поставив его на борт судна в согласованном порту отправления. Данный термин обязывает продавца уплатить экспортные таможенные пошлины, доставку товара в порт и портовые сборы в порту отправления. В таком случае покупатель несет все расходы и риски, связанные с транспортировкой товара в порт назначения и уплатой портовых сборов в порту назначения.

Данный термин подлежит использованию только для морского и внутреннего водного транспорта. Характеристика термина FOB представлена в таблице 2.18.

***Таблица 2.18***

**Характеристика термина FOB (Свободно на борту [название порта отправления])**

|  |  |
| --- | --- |
| Характеристика | Условия поставки |
| Применяемые виды транспорта | Морской и внутренний водный транспорт |
| Оплата основной перевозки (морской) | Покупатель |
| Таможенные формальности для вывоза, оплата экспортных таможенных пошлин | Продавец |
| Таможенные формальности для ввоза, оплата импортных таможенных пошлин | Покупатель |
| Погрузка в порту отправления/разгрузка в порту назначения | Продавец/Покупатель |
| Переход рисков утраты или повреждения товара от продавца к покупателю | Когда товар поставлен на борт судна в порту отправления либо предоставлен таким образом в распоряжение покупателя |

Согласно условиям поставки FOB продавец несет расходы по транспортировке товара от места отгрузки до порта отправления, а также уплате портовых сборов в порту отправления. FOB требует от продавца выполнения таможенных формальностей для вывоза, в т.ч. уплаты экспортных таможенных пошлин, если таковые применяются. Всю остальную часть следования груза, включая портовые сборы в порту назначения, а также импортное таможенное оформление, оплачивает покупатель.

Чтобы избежать незапланированных расходов на транспортировку, следует сообщать перевозчику точную дату, когда он сможет осуществить загрузку контейнера и вовремя выслать необходимые для этого документы. Перенос уже подтвержденной даты либо отказ от загрузки товара при подаче контейнера повлечет штраф за срыв загрузки контейнера. Если уже подтвержденная морской линией загрузка контейнера на конкретно указанное судно в согласованную дату не состоится, то отправителю будет выставлен дополнительный штраф. Кроме того, сдвинется срок доставки товара покупателю, что может привести к штрафным санкциям по отношению к экспортеру со стороны получателя груза.

FOB может быть неподходящим, когда товар передается перевозчику до его размещения на борту судна, например товар в контейнерах, что типично для поставки на терминал. В таких ситуациях целесообразно использовать термин FCA.

Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки FOB (Инкотермс 2010) приведены в таблице 2.19.

***Таблица 2.19***

**Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки FOB (Инкотермс 2010)**

|  |  |
| --- | --- |
| **А. ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА** | **Б. ОБЯЗАННОСТИ ПОКУПАТЕЛЯ** |
| **А1. Общие обязанности продавца**  Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, счет-фактуру (инвойс), а также любое иное доказатель­ство соответствия товара условиям до­говора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора. Любой документ, упомянутый в пун­ктах А1-А10, может быть заменен экви­валентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторо­нами или является обычным. | **Б1. Общие обязанности покупателя**  Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в догово­ре купли-продажи. Любой документ, упомянутый в пун­ктах Б1-Б10, может быть заменен экви­валентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторо­нами или является обычным. |
| **А2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, продавец обязан за свой счет и на свой риск получить экс­портную лицензию или иное официальное разрешение и выпол­нить все таможенные формальности, не­обходимые для вывоза товара. | **Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, покупатель обя­зан получить за свой счет и на свой риск импортную лицензию или иное офици­альное разрешение и выполнить все та­моженные формальности, необходимые для ввоза товара и его транспортировки через любую страну. |
| **А3. Договоры перевозки и страхования:**  а) Договор перевозки  У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора перевозки. Однако по просьбе покупате­ля или если это является коммерческой практикой и покупатель своевременно не дает инструкции об ином, продавец может за счет и на риск покупателя заключить договор перевозки на обычных условиях. В любом случае продавец мо­жет отказаться от заключения договора перевозки, без промедления известив об этом покупателя.  б) Договор страхования  У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю, по его прось­бе, на его риск и за его счет (при наличии расходов), информацию, необходимую покупателю для получения страхования. | **Б3. Договоры перевозки и страхования**  а) Договор перевозки  Покупатель обязан за свой счет за­ключить договор перевозки товара от согласованного порта отправления, за ис­ключением случаев, когда договор пере­возки заключается продавцом, как ука­зано в пункте А3 а);  б) Договор страхования  У покупателя нет обязанности пе­ред продавцом по заключению договора страхования. |
| **А4. Поставка**  Продавец обязан поставить товар либо путем помещения на борта судна, назначенного покупателем, в пункте погрузки, если таковой имеется, указан­ном покупателем в согласованном порту отправления, либо путем обеспечения предоставления поставленного таким образом товара. В том и в другом случае продавец обязан поставить товар в согласованную дату или в согласованный период в соот­ветствии с обычаями порта.  Если конкретный пункт погрузки не указан покупателем, продавец может вы­брать в согласованном порту отправления пункт, который наиболее подходит для его целей. | **Б4. Принятие поставки**  Покупатель обязан принять постав­ку товара, как только он поставлен в со­ответствии с пунктом А4. |
| **А5. Переход рисков**  Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением рисков утраты или по­вреждения при обстоятельствах, указан­ных в пункте Б5. | **Б5. Переход рисков**  Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.  Если:  а) покупатель не сообщает наимено­вание судна в соответствии с пунктом Б7, или  б) назначенное покупателем судно не прибыло вовремя с тем чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А4, не в состоянии принять товар или прекратило принятие груза ра­нее времени, о котором было сообщено в соответствии с пунктом Б7;  в) покупатель несет все риски утраты или повреждения товара: с согласованной даты, а при отсутствии согласованной даты – с даты извещения, сделанного продавцом в соответствии с пун­ктом А7 в рамках согласованного периода, а если такой период не был нотифицирован – с истечения даты в рамках согласованного периода поставки, при условии, что товар был явным обра­зом индивидуализирован как товар, яв­ляющийся предметом договора. |
| **А6.** **Распределение расходов**  Продавец обязан оплатить:  а) все относящиеся к товару расходы до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением расходов, оплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте Б6; и  б) если потребуется, расходы по вы­полнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при вывозе товара, а также любые пошлины, налоги и иные расходы, уплачиваемые при вывозе. | **Б6. Распределение расходов**  Покупатель обязан оплатить:  а) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки, как предусмотре­но в пункте А4, за исключением, если по­требуется, расходов по выполнению тамо­женных формальностей для вывоза товара, а также всех налогов, пошлин и сборов, подлежащих уплате при вывозе товара, как предусмотрено в пункте А6 б);  б) все дополнительные расходы, воз­никшие вследствие: не направления покупателем надлежащего извещения в соот­ветствии с пунктом Б7, или того, что назначенное по­купателем судно не прибыло во­время, или было не в состоянии принять товар, или прекратило принятие груза до установленного в пункте Б7 времени, при условии, что товар был явным обра­зом индивидуализирован как товар, яв­ляющийся предметом договора;  в) если потребуется, все расходы по оплате налогов, пошлин и иных офици­альных сборов, а также по выполнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при ввозе товара, и расходы по его транспортировке через любую страну. |
| **А7. Извещения покупателю**  Продавец обязан, за счет и на риск покупателя, передать ему достаточное извещение либо о том, что товар был поставлен в соответствии с пунктом А4, либо что судно не приняло товар в согласованный период. | **Б7. Извещения продавцу**  Покупатель обязан передать продав­цу надлежащее извещение о наименова­нии судна, месте погрузки и, если необ­ходимо, об избранном моменте поставки в пределах согласованного периода. |
| **А8. Документ поставки**  Продавец обязан за свой счет предо­ставить покупателю обычное доказатель­ство того, что товар поставлен в соответ­ствии с пунктом А4.  Если таким доказательством не яв­ляется транспортный документ, прода­вец обязан по просьбе покупателя, за его счет и на его риск оказать ему содействие в получении транспортного документа. | **Б8. Доказательство поставки**  Покупатель обязан принять доказа­тельства поставки, как предусмотрено в пункте А8. |
| **А9. Проверка, упаковка, маркировка**  Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, под­счет), необходимой для поставки това­ра в соответствии с пунктом А4, а также расходы по инспектированию товара пе­ред отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза.  Продавец обязан за свой счет обе­спечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения договора не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осу­ществлена надлежащим образом. | **Б9. Инспектирование товара**  Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию то­вара перед отгрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписанию властей страны вывоза. |
| **А10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, вклю­чая информацию по безопасности, кото­рая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.  Продавец обязан возместить поку­пателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или оказания содействии в получении доку­ментов и информации, как предусмотре­но в пункте Б10. | **Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в от­ношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10.  Покупатель обязан возмещать про­давцу возникшие у него расходы и сбо­ры по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.  Если потребуется, покупатель обя­зан своевременно предоставить продав­цу или содействовать в получении про­давцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза товара и для его транспортировки через любую страну. |

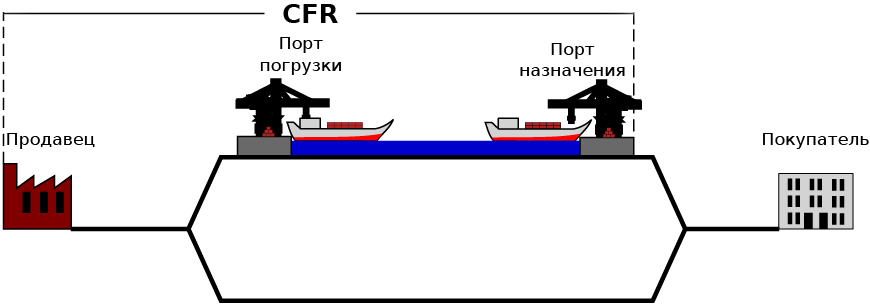
При использовании термина FOB следует дополнительно прописать в контракте, что портовые сборы в порту отправления оплачивает продавец, в порту назначения – покупатель. Несмотря на то, что данный термин подразумевает подобное распределение расходов при транспортировке, на практике зачастую встречается некорректная трактовка условия FOB касательно уплаты портовых сборов.

На практике часто возникают сложности в разграничении условий поставок FOB и FAS. Главное отличие термина FOB от FAS заключается в том, что при условии FOB переход рисков утраты или повреждения товара происходит, когда товар находится на борту судна в порту отправления, а при FAS – когда товар размещен вдоль борта судна в порту отправления. Кроме того, при условии FOB портовые сборы в порту отправления оплачивает продавец, а при FAS – портовые сборы в порту отправления оплачивает покупатель.

**Таким образом,** условие поставки FOB (Свободно на борту [название порта отправления]) используется только при поставке морским и внутренним водным транспортом. Используя FOB, покупатель налагает на себя максимум ответственности и расходов. В соответствии с FOB продавец обязуется предоставить в распоряжение покупателя груз, прошедший все таможенные формальности, поставив его на борт судна в согласованном порту отправления. Данный термин обязывает продавца уплатить экспортные таможенные пошлины, доставку товара в порт и портовые сборы в порту отправления. В таком случае покупатель несет все расходы и риски, связанные с транспортировкой товара в порт назначения и уплатой портовых сборов в порту назначения. Риск утраты или повреждения товара переходит, когда товар поставлен на борт судна в порту отправления либо предоставлен таким образом в распоряжение покупателя. Несмотря на то, что данный термин подразумевает, что портовые сборы в порту отправления оплачивает продавец, в порту назначения – покупатель, необходимо дополнительно это прописать в контракте.

**2.12. CFR (Cost and Freight/Стоимость и фрахт)**

Условие поставки CFR означает, означает, что продавец поставляет товар на борт судна или предоставляет поставленный таким образом товар. При этом продавец обязан доставить товар до согласованного порта назначения (рис. 2.11).

****

***Рис. 2.11.*** *Поставка на условиях CFR*

Риск утраты или повреждения товара переходит c продавца на покупателя, когда товар находится на борту судна. Продавец обязан заключить договор и оплачивать все расходы и фрахт, необходимые для доставки товара до согласованного порта назначения.

При использовании данного термина необходимо помнить, что риск и расходы переходят в двух различных местах. Поэтому в договоре следует четко указать не только порт назначения (переход расходов), но и порт отправления (переход рисков).

Используя CFR, продавец налагает на себя максимум расходов. Продавец обязуется предоставить товар, прошедший все таможенные формальности, поставив его на борт судна в согласованном порту отправления. Данный термин обязывает продавца уплатить экспортные таможенные пошлины, доставить товар в порт отправления, уплатить портовые сборы в порту отправления, а также доставить товар в порт назначения. В таком случае продавец несет все расходы, связанные с уплатой портовых сборов в порту отправления, экспортных таможенных пошлин, а также транспортировкой товара от места отгрузки до порта назначения. Покупатель в свою очередь, обязан уплатить импортные таможенные пошлины, портовые сборы в порту назначения, а также доставить товар от порта назначения до места назначения (во внутренние районы континента).

Данный термин подлежит использованию только для морского и внутреннего водного транспорта. Характеристика термина CFR представлена в таблице 2.20.

***Таблица 2.20***

**Характеристика термина CFR (Стоимость и фрахт [название порта назначения])**

|  |  |
| --- | --- |
| Характеристика | Условия поставки |
| Применяемые виды транспорта | Морской и внутренний водный транспорт |
| Оплата основной перевозки (морской) | Продавец |
| Таможенные формальности для вывоза, оплата экспортных таможенных пошлин | Продавец |
| Таможенные формальности для ввоза, оплата импортных таможенных пошлин | Покупатель |
| Погрузка в порту отправления/разгрузка в порту назначения | Продавец/Покупатель |
| Переход рисков утраты или повреждения товара от продавца к покупателю | Когда товар поставлен на борт судна в порту отправления или предоставлен таким образом поставленный товар |

При использовании термина CFR продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар перевозчику, а не когда товар достиг места назначения.

Сторонам также рекомендуется по возможности более точно определить пункт в согласованном порту назначения, поскольку расходы до этого пункта несет продавец. Покупатель несет все расходы, связанные с уплатой портовых сборов в порту назначения. Однако, если продавец по его договору перевозки несет расходы по разгрузке в согласованном пункте в порту назначения, то он не вправе требовать от покупателя возмещения таких расходов, если иное не согласовано сторонами.

Продавец обязан либо поставить товар на борт судна, либо обеспечить предостав­ление поставленного таким образом товара. Кроме того, продавец обязан либо заключить договор перевозки, либо обеспечить такой договор. Указание на обязанность по «предоставлению» учитывает многочисленные продажи по цепочке, которые часто применяются в торговле сырьевыми товарами.

При необходимости переложить на продавца все риски доставки товара не только в порт назначения, но и до места назначения (во внутренние районы континента) необходимо использовать условия поставки CPT.

Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки CFR (Инкотермс 2010) приведены в таблице 2.21.

***Таблица 2.21***

**Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки CFR (Инкотермс 2010)**

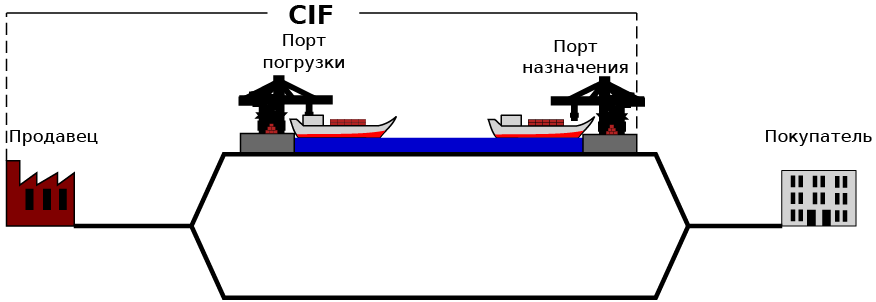
|  |  |
| --- | --- |
| **А. ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА** | **Б. ОБЯЗАННОСТИ ПОКУПАТЕЛЯ** |
| **А1. Общие обязанности продавца**  Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, счет-фактуру (инвойс), а также любое иное доказатель­ство соответствия товара условиям до­говора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора. Любой документ, упомянутый в пун­ктах А1-А10, может быть заменен экви­валентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторо­нами или является обычным. | **Б1. Общие обязанности покупателя**  Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в догово­ре купли-продажи. Любой документ, упомянутый в пун­ктах Б1-Б10, может быть заменен экви­валентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторо­нами или является обычным. |
| **А2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, продавец обязан за свой счет и на свой риск получить экс­портную лицензию или иное официальное разрешение и выпол­нить все таможенные формальности, необходимые для вывоза товара. | **Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, покупатель обя­зан получить за свой счет и на свой риск импортную лицензию или иное офици­альное разрешение и выполнить все та­моженные формальности, необходимые для ввоза товара и его транспортировки через любую страну. |
| **А3. Договоры перевозки и страхования**  **и страхования**  а) Договор перевозки  Продавец обязан заключить или обе­спечить заключение договора перевозки товара от согласованного пункта по­ставки, если он определен, от места по­ставки до согласованного порта назна­чения или, если согласовано, до любого пункта в таком порту. Договор перевозки должен быть заключен за счет продавца, на обычных условиях и предусматривать перевозку по обычно принятому направ­лению на судне такого типа, который обычно используется для перевозки проданного товара.  б) Договор страхования  У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю, по его прось­бе, на его риск и за его счет (при наличии расходов), информацию, необходимую покупателю для получения страхования. | **Б3. Договоры перевозки и страхования**  а) Договор перевозки  У покупателя нет обязанности пе­ред продавцом по заключению договора перевозки.  б) Договор страхования  У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора страхования. |
| **А4. Поставка**  Продавец обязан поставить товар либо путем помещения его на борт суд­на или путем предоставления товара, поставленного таким образом. В том и в другом случае продавец обязан поставить товар в согласованную дату или в согла­сованный период и способом, который является обычным для данного порта. | **Б4. Принятие поставки**  Покупатель обязан принять поставку товара, как только он поставлен в соот­ветствии с пунктом А4, и принять товар от перевозчика в соглассованном порту назначения. |
| **А5. Переход рисков**  Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением рисков утраты или по­вреждения при обстоятельствах, указан­ных в пункте Б5. | **Б5. Переход рисков**  Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.  При невыполнении покупателем обязанности по предоставлению извеще­ния в соответствии с пунктом Б7, он несет все риски утраты или повреждения това­ра, начиная с согласованной даты или с даты, когда истек согласованный пери­од поставки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора. |
| **А6.** **Распределение расходов**  Продавец обязан оплатить:  а) все относящиеся к товару расходы до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением расходов, оплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте Б6; и  б) фрахт и иные указанные в пункте А3 а) расходы, включая расходы по по­грузке товара на борт судна и любые сборы в связи с выгрузкой товара в согласован­ном порту разгрузки, которые по догово­ру перевозки возложены на продавца; и  в) если потребуется, расходы по выполнению таможенных формальностей, необходимых для вывоза товара, а также пошлины, налоги и сборы, уплачивае­мые при вывозе, а также расходы по его перевозке через любую страну, если они по условиям договора перевозки возло­жены на продавца. | **Б6. Распределение расходов**  Покупатель обязан, при соблюдении положений пункта А3 а), оплатить:  а) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением, если это требуется, расходов по выполнению таможенных формальностей для вывоза товара, а также налогов, сборов и иных расходов, подлежащих уплате при вы­возе, как предусмотрено в пункте А6 в);  б) все относящиеся к товару расходы и сборы во время транзита до его прибытия в согласованный порт назначения, если только такие расходы и сборы не относят­ся по договору перевозки на продавца;  в) расходы по выгрузке, включая лихтеровку и причальные сборы, если только такие расходы не относятся на продавца по договору перевозки;  г) любые дополнительные расходы, возникшие вследствие ненаправления продавцом извещения в соответствии с пунктом Б7, с согласованной даты или с даты истечения согласованного периода для отгрузки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора;  д) если потребуется, расходы по оплате налогов, пошлин и иных офици­альных сборов, а также по выполнению таможенных формальностей, подлежа­щих оплате при ввозе товара, и расходы по его транспортировке через любую страну, если только такие расходы и сбо­ры не относятся по договору перевозки на продавца. |
| **А7. Извещения покупателю**  Продавец обязан передать покупа­телю надлежащее извещение, позволяю­щее покупателю принять меры, обычно необходимые для того, чтобы он мог осу­ществить принятие товара. | **Б7. Извещения продавцу**  Если покупатель вправе определить время для отгрузки товара и/или пункт получения товара в согласованном пор­ту назначения, он обязан передать про­давцу надлежащее извещение об этом. |
| **А8. Документ поставки**  Продавец обязан за свой счет свое­временно предоставить покупателю обычный транспортный документ до со­гласованного порта назначения.  Такой транспортный документ дол­жен охватывать товар по договору и быть датированным в пределах согласован­ного периода отгрузки, предоставлять покупателю право требования груза от перевозчика в порту назначения и, если не согласовано иное, позволить поку­пателю продать товар в период транзита путем передачи документа последую­щему покупателю или путем извещения перевозчика.  Если транспортный документ явля­ется оборотным и выдан в нескольких оригиналах, покупателю должен быть передан полный комплект оригиналов. | **Б8. Доказательство поставки**  Покупатель обязан принять транс­портный документ, выданный в соответ­ствии с пунктом А8, если он соответству­ет договору. |
| **А9. Проверка, упаковка, маркировка**  Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, под­счет), необходимой для поставки това­ра в соответствии с пунктом А4, а также расходы по инспектированию товара пе­ред отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза.  Продавец обязан за свой счет обе­спечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения договора не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осу­ществлена надлежащим образом. | **Б9. Инспектирование товара**  Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию то­вара перед отгрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписанию властей страны вывоза. |
| **А10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, вклю­чая информацию по безопасности, кото­рая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.  Продавец обязан возместить поку­пателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или оказания содействии в получении доку­ментов и информации, как предусмотре­но в пункте Б10. | **Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в от­ношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10.  Покупатель обязан возмещать про­давцу возникшие у него расходы и сбо­ры по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.  Если потребуется, покупатель обя­зан своевременно предоставить продав­цу или содействовать в получении про­давцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза товара и для его транспортировки через любую страну. |

При использовании термина CFR следует дополнительно прописать в контракте, что портовые сборы в порту отправления оплачивает продавец, в порту назначения – покупатель. Несмотря на то, что данный термин подразумевает подобное распределение расходов при транспортировке, на практике зачастую встречается некорректная трактовка условия CFR касательно уплаты портовых сборов.

**Таким образом,** используя условие поставки CFR (Стоимость и фрахт [название порта назначения]) продавец обязуется предоставить товар, прошедший все таможенные формальности, поставив его на борт судна в согласованном порту отправления. Данный термин обязывает продавца уплатить экспортные таможенные пошлины, обеспечить доставку товара в порт отправления, оплатить портовые сборы в порту отправления, а также доставить товар в порт назначения. В таком случае покупатель несет все расходы, связанные с уплатой портовых сборов в порту назначения, уплатой экспортных таможенных пошлин, а также транспортировкой товара от порта назначения до места назначения (во внутренние районы континента). При использовании данного термина необходимо помнить, что риск и расходы переходят в двух различных местах. Поэтому в договоре следует четко указать не только порт назначения (переход расходов), но и порт отправления (переход рисков). Несмотря на то, что данный термин подразумевает, что портовые сборы в порту отправления оплачивает продавец, в порту назначения – покупатель, необходимо дополнительно это прописать в контракте.

**2.13 CIF (Cost Insurance and Freight/Стоимость, страхование и фрахт)**

Условие поставки CIF означает, что продавец поставляет товар на борт судна или предоставляет поставленный таким образом товар. При этом продавец обязан доставить товар до согласованного порта назначения, а также заключить договор страхования (рис. 2.12).



***Рис. 2.12.*** *Поставка на условиях CIF*

Риск утраты или повреждения товара переходит c продавца на покупателя, когда товар находится на борту судна. Продавец обязан заключить договор и оплачивать все расходы и фрахт, необходимые для доставки товара до согласованного порта назначения.

Однако в отличие от CFR, при использовании условий поставки СIF, продавец обязан заключить договор страхования, покрывающий риск утраты или повреждения товара во время перевозки. Покупателю следует учесть, что согласно CIF продавец обязан обеспечить страхование только с минимальным покрытием ущерба по условию «C» Институтских условий страхования грузов (Institute Cargo Clause, ICC). Если покупатель хочет, что бы товар был застрахован на большую сумму, то этот вопрос ему необходимо будет согласовать с продавцом либо осуществить за свой счет дополнительное страхование товара.

Данный термин содержит два критических пункта, поскольку риск и расходы переходят в двух различных местах. В то время как в договоре всегда определяется порт назначения, может не указываться порт отгрузки, когда риск переходит на поку­пателя. Если порт отгрузки представляет особый интерес для покупателя, сторонам рекомендуется наиболее четко определить его в договоре.

Используя CIF, продавец налагает на себя максимум расходов. Продавец обязуется предоставить товар, прошедший все таможенные формальности, поставив его на борт судна в согласованном порту отправления. Данный термин обязывает продавца уплатить экспортные таможенные пошлины, доставку товара в порт отправления и портовые сборы в порту отправления, а также доставку товара в порт назначения (морской фрахт). Продавец также обязан заключить договор страхования, покрывающий риск утраты или повреждения товара во время перевозки. В таком случае продавец несет все расходы, связанные с уплатой портовых сборов в порту отправления, экспортных таможенных пошлин, страхования, а также транспортировкой товара от места отгрузки до порта назначения. Покупатель в свою очередь, обязан уплатить импортные таможенные пошлины и портовые сборы в порту назначения, а также обеспечить доставки от порта назначения до места назначения (во внутренние районы континента).

Данный термин подлежит использованию только для морского и внутреннего водного транспорта. Характеристика термина CIF представлена в таблице 2.22.

***Таблица 2.22***

**Характеристика термина CIF (Стоимость, страхование и фрахт [название порта назначения])**

|  |  |
| --- | --- |
| Характеристика | Условия поставки |
| Применяемые виды транспорта | Морской и внутренний водный транспорт |
| Оплата основной перевозки (морской) | Продавец |
| Таможенные формальности для вывоза, оплата экспортных таможенных пошлин | Продавец |
| Таможенные формальности для ввоза, оплата импортных таможенных пошлин | Покупатель |
| Погрузка в порту отправления/разгрузка в порту назначения | Продавец/Покупатель |
| Переход рисков утраты или повреждения товара от продавца к покупателю | Когда товар поставлен на борт судна в порту отправления или предоставлен таким образом поставляемый товар |
| Страхование (минимальное покрытие) | Продавец |

При использовании термина CIF продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар перевозчику, а не когда товар достиг места назначения.

Сторонам также рекомендуется по возможности более точно определить пункт отгрузки в согласованном порту назначения, поскольку расходы до этого пункта несет продавец. Покупатель несет все расходы, связанные с уплатой портовых сборов в порту назначения. Однако, если продавец по его договору перевозки несет расходы по разгрузке в согласованном пункте в порту назначения, продавец не вправе требовать от покупателя возмещения таких расходов, если иное не согласовано сторонами.

Продавец обязан либо поставить товар на борт судна, либо обеспечить предостав­ление поставленного таким образом товара. Кроме того, продавец обязан либо заключить договор перевозки, либо обеспечить такой договор. Указание на обязанность по «предоставлению» учитывает многочисленные продажи по цепочке, которые часто применяются в торговле сырьевыми товарами.

При необходимости переложить на продавца все риски доставки товара не только в порт назначения, но и до места назначения (во внутренние районы континента) необходимо использовать условия поставки CIP.

Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки CIF (Инкотермс 2010) приведены в таблице 2.23.

***Таблица 2.23***

**Обязанности продавца и покупателя в соответствии с условиями поставки CIF (Инкотермс 2010)**

|  |  |
| --- | --- |
| **А. ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА** | **Б. ОБЯЗАННОСТИ ПОКУПАТЕЛЯ** |
| **А1. Общие обязанности продавца**  Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, счет-фактуру (инвойс), а также любое иное доказатель­ство соответствия товара условиям до­говора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора. Любой документ, упомянутый в пун­ктах А1-А10, может быть заменен экви­валентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторо­нами или является обычным. | **Б1. Общие обязанности покупателя**  Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в догово­ре купли-продажи. Любой документ, упомянутый в пун­ктах Б1-Б10, может быть заменен экви­валентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторо­нами или является обычным. |
| **А2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, продавец обязан за свой счет и на свой риск получить экс­портную лицензию или иное официальное разрешение и выпол­нить все таможенные формальности, необходимые для вывоза товара. | **Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности**  Если потребуется, покупатель обя­зан получить за свой счет и на свой риск импортную лицензию или иное офици­альное разрешение и выполнить все та­моженные формальности, необходимые для ввоза товара и его транспортировки через любую страну. |
| **А3. Договоры перевозки и страхования и страхования**  а) Договор перевозки  Продавец обязан заключить или обе­спечить заключение договора перевозки товара от согласованного пункта по­ставки, если он определен, от места по­ставки до согласованного порта назна­чения или, если согласовано, до любого пункта в таком порту. Договор перевозки должен быть заключен за счет продавца, на обычных условиях и предусматривать перевозку по обычно принятому направ­лению на судне такого типа, который обычно используется для перевозки проданного товара.  б) Договор страхования  Продавец обязан за свой счет осуще­ствить страхование груза, соответствую­щее, по крайней мере, минимальному по­крытию, как это предусмотрено пунктом «С» Институтских условий страхования грузов (Institute Cargo Clause, ICC) или иными подобными условия­ми. Договор страхования должен быть заключен со страховщиком или со стра­ховой компанией, имеющими хорошую репутацию, и предоставлять покупателю или любому лицу, имеющему страховой интерес в товаре, право требования непосредственно к страховщику.  По требованию покупателя прода­вец обязан, при условии предоставления покупателем необходимой информации, требуемой продавцом, осуществить за счет покупателя дополнительное страхование, которое возможно получить, например, как предусмотрено пунктом «А» или «В» ICC или иными подоб­ными условиями, и/или покрытие, соот­ветствующее условиям о военных действиях и/или о забастовках ICC или иными подобными условиями.  Страхование должно покрывать, как минимум, предусмотренную в догово­ре купли-продажи цену плюс 10% (т.е. 110%) и осуществляться в валюте дого­вора купли-продажи. Страхование должно обеспечивать товар, начиная от пункта поставки, как предусмотрено в пунктах А4 и А5, и, по крайней мере, до согласованного порта назначения.  Продавец обязан предоставить по­купателю страховой полис или иное до­казательство страхового покрытия. Кроме того, продавец обязан предо­ставить покупателю, по просьбе покупате­ля, на его риск и за его счет (при наличии расходов), информацию, которая может потребоваться покупателю для обеспече­ния дополнительного страхования. | **Б3. Договоры перевозки и страхования**  а) Договор перевозки  У покупателя нет обязанности пе­ред продавцом по заключению договора перевозки.  б) Договор страхования  У покупателя нет обязанности пе­ред продавцом по заключению договора страхования. Однако покупатель обязан предоставить продавцу, по его просьбе, необходимую информацию для обеспе­чения дополнительного страхования, требуемого покупателем, как предусмо­трено в пункте А3 б). |
| **А4. Поставка**  Продавец обязан поставить товар путем помещения его на борт суд­на или путем предоставления товара, поставленного таким образом. В том и в другом случае продавец обязан поставить товар в согласованную дату или в согла­сованный период и способом, который является обычным для данного порта. | **Б4. Принятие поставки**  Покупатель обязан принять поставку товара, как только он поставлен в соот­ветствии с пунктом А4, и принять товар от перевозчика в согласованном порту назначения. |
| **А5. Переход рисков**  Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением рисков утраты или по­вреждения при обстоятельствах, указан­ных в пункте Б5. | **Б5. Переход рисков**  Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.  При невыполнении покупателем обязанности по предоставлению извеще­ния в соответствии с пунктом Б7, он несет все риски утраты или повреждения това­ра, начиная с согласованной даты или с даты, когда истек согласованный пери­од поставки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора. |
| **А6.** **Распределение расходов**  Продавец обязан оплатить:  а) все относящиеся к товару расходы до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением расходов, оплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте Б6; и  б) фрахт и иные указанные в пункте А3 а) расходы, включая расходы по по­грузке товара на борт судна и любые сборы в связи с выгрузкой товара в согласован­ном порту разгрузки, которые по догово­ру перевозки возложены на продавца; и  в) расходы по страхованию, указанные в пункте А3 б);  г) если потребуется, расходы по выполнению таможенных формальностей, необходимых для вывоза товара, а также пошлины, налоги и сборы, уплачивае­мые при вывозе, а также расходы по его перевозке через любую страну, если они по условиям договора перевозки возло­жены на продавца. | **Б6. Распределение расходов**  Покупатель обязан, при соблюдении положений пункта А3 а), оплатить:  а) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением, если это требуется, расходов по выполнению таможенных формальностей для вывоза товара, а также налогов, сборов и иных расходов, подлежащих уплате при вы­возе, как предусмотрено в пункте А6 г);  б) все относящиеся к товару расходы и сборы во время транзита до его прибытия в согласованный порт назначения, если только такие расходы и сборы не относят­ся по договору перевозки на продавца;  в) расходы по выгрузке, включая лихтеровку и причальные сборы, если только такие расходы не относятся на продавца по договору перевозки;  г) любые дополнительные расходы, возникшие вследствие ненаправления продавцом извещения в соответствии с пунктом Б7, с согласованной даты или с даты истечения согласованного периода для отгрузки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора;  д) если потребуется, расходы по оплате налогов, пошлин и иных офици­альных сборов, а также по выполнению таможенных формальностей, подлежа­щих оплате при ввозе товара, и расходы по его транспортировке через любую страну, если только такие расходы и сбо­ры не относятся по договору перевозки на продавца. |
| **А7. Извещения покупателю**  Продавец обязан передать покупа­телю надлежащее извещение, позволяю­щее покупателю принять меры, обычно необходимые для того, чтобы он мог осу­ществить принятие товара. | **Б7. Извещения продавцу**  Если покупатель вправе определить время для отгрузки товара и/или пункт получения товара в согласованном пор­ту назначения, он обязан передать про­давцу надлежащее извещение об этом. |
| **А8. Документ поставки**  Продавец обязан за свой счет свое­временно предоставить покупателю обычный транспортный документ до со­гласованного порта назначения.  Такой транспортный документ дол­жен охватывать товар по договору и быть датированным в пределах согласован­ного периода отгрузки, предоставлять покупателю право требования груза от перевозчика в порту назначения и, если не согласовано иное, позволить поку­пателю продать товар в период транзита путем передачи документа последую­щему покупателю или путем извещения перевозчика. Если транспортный документ явля­ется оборотным и выдан в нескольких оригиналах, покупателю должен быть передан полный комплект оригиналов. | **Б8. Доказательство поставки**  Покупатель обязан принять транс­портный документ, выданный в соответ­ствии с пунктом А8, если он соответству­ет договору. |
| **А9. Проверка, упаковка, маркировка**  Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, под­счет), необходимой для поставки това­ра в соответствии с пунктом А4, а также расходы по инспектированию товара пе­ред отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза.  Продавец обязан за свой счет обе­спечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения договора не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осу­ществлена надлежащим образом. | **Б9. Инспектирование товара**  Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию то­вара перед отгрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписанию властей страны вывоза. |
| **А10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, вклю­чая информацию по безопасности, кото­рая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.  Продавец обязан возместить поку­пателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или оказания содействии в получении доку­ментов и информации, как предусмотре­но в пункте Б10. | **Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы**  Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в от­ношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10.  Покупатель обязан возмещать про­давцу возникшие у него расходы и сбо­ры по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.  Если потребуется, покупатель обя­зан своевременно предоставить продав­цу или содействовать в получении про­давцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза товара и для его транспортировки через любую страну. |

При использовании термина CIF следует дополнительно прописать в контракте, что портовые сборы в порту отправления оплачивает продавец, в порту назначения – покупатель. Несмотря на то, что данный термин подразумевает подобное распределение расходов при транспортировке, на практике зачастую встречается некорректная трактовка условия CIF касательно уплаты портовых сборов. По договору уплата портовых сборов в порту назначения может быть возложена на продавца. В этом случае в контракт необходимо вносить оговорку, что все портовые сборы в порту оправления и назначения, включая расходы на погрузку и разгрузку, несет продавец.

**Таким образом,** используя CIF (Стоимость, страхование и фрахт [название порта назначения]), продавец обязан уплатить экспортные таможенные пошлины, доставить товар в порт отправления, оплатить портовые сборы в порту отправления, обеспечить страхование (минимальное покрытие), а также оплатить доставку в порт назначения. Покупатель в свою очередь, обязан уплатить импортные таможенные пошлины и портовые сборы в порту назначения, а также доставку товара от порта назначения до места назначения (во внутренние районы континента). По договору перевозки уплата портовых сборов в порту назначения может быть возложена на продавца. В этом случае в контракт необходимо вносить оговорку, что все портовые сборы в порту оправления и назначения, включая расходы на погрузку и разгрузку, несет продавец. При использовании термина CIF следует учитывать, что продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар перевозчику, а не когда товар достиг места назначения. Условие поставки CIF отличаются от CFR только наличием дополнительного обязательства по страхованию груза (минимальное покрытие), которое возложено на продавца.

**СПИСОК ИПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ**

1. Дубинский, Н.А. Инкотермс 2010: новое в правилах использования национальных и международных торговых терминов / Н.А. Дубинский // Планово-экономический отдел. – 2011. – № 4. – С. 39-46.

2. Курочкин, Д.В. Инкотермс 2010 от «А» до «Я»: общие положения, условия поставки EXW и FCA / Д.В. Курочкин // Экономика. Финансы. Управление. – 2016. – № 6 (192). – С. 68-80.

3. Курочкин, Д.В. Инкотермс 2010 от «А» до «Я»: условия поставки CPT и CIP / Д.В. Курочкин // Экономика. Финансы. Управление. – 2016. – № 7 (193). – С. 69-80.

4. Курочкин, Д.В. Инкотермс 2010 от «А» до «Я»: условия поставки DDP / Д.В. Курочкин // Экономика. Финансы. Управление. – 2016. – № 9 (195). – С. 75-80.

5. Курочкин, Д.В. Инкотермс 2010 от «А» до «Я»: условия поставки FAS / Д.В. Курочкин // Экономика. Финансы. Управление. – 2016. – № 10 (195). – С. 69-74.

6. Курочкин, Д.В. Инкотермс 2010 от «А» до «Я»: условия поставки FOB / Д.В. Курочкин // Экономика. Финансы. Управление. – 2017. – № 1 (196). – С. 75-80.

7. Курочкин, Д.В. Инкотермс 2010: от азов до нюансов / Д.В. Курочкин // Валютное регулирование и ВЭД. – 2016. – № 6 (174). – С. 65-72.

8. Курочкин, Д.В. Инкотермс 2010: практические аспекты применения условия поставки FCA / Д.В. Курочкин // Валютное регулирование и ВЭД. – 2016. – № 7 (175). – С. 74-80.

9. Курочкин, Д.В. Об условиях поставки товаров в соответствии с Инкотермс / Д.В. Курочкин **//** Планово-экономический отдел. – 2015. – № 5 (143). – С. 99-111.

10. Курочкин, Д.В. Практические аспекты применения условия поставки DAP Инкотермс 2010 / Д.В. Курочкин // Валютное регулирование и ВЭД. – 2016. – № 10 (178). – С. 70-75.

11. Курочкин, Д.В. Практические аспекты применения условия поставки DAT Инкотермс 2010 / Д.В. Курочкин // Валютное регулирование и ВЭД. – 2016. – № 11 (179). – С. 71-76.

12. Курочкин, Д.В. Практические аспекты применения условия поставки FAS Инкотермс 2010 / Д.В. Курочкин // Валютное регулирование и ВЭД. – 2016. – № 12 (180). – С. 69-74.

13. Курочкин, Д.В. Практические аспекты применения условия поставки DDP Инкотермс 2010 / Д.В. Курочкин // Валютное регулирование и ВЭД. – 2017. – № 2 (182). – С. 74-80.

14. Международные правила торговли: термины и таможенные аспекты. – Минск: Белтаможсервис, 2011. – 90 с.

15. Функ, Я.И. Инкотермс 2010: комментарий / Я.И. Функ. – Дикта, 2011. – 52 с.

**16. Incoterms 2010. ICC Rules for the use of domestic and international trade terms. – Москва:** ICC Russia, 2010. – 274 с.

**РАЗДЕЛ III. ПРАКТИКУМ ДЛЯ ПРАКТИЧЕСКИХ И ЛАБОРАТОРНЫХ ЗАНЯТИЙ**

**3.1 Кейсы**

*Кейс 3.1.*Внешнеторговый контракт заключен между продавцом из г. Солигорска (Беларусь) и покупателем из г. Каунас (Литва). В разделе «Предмет контракта» записано: «Поставка калийных удобрений». Условие поставки FCA г. Солигорск (Инкотермс-2010). Поставка товара производится автомобильным транспортом, предоставленным покупателем, со склада продавца. В разделе «Порядок расчетов» отмечено: «Все сборы, налоги, таможенные расходы на территории продавца оплачивает продавец, вне его территории – покупатель».

Проанализируйте правильность выбора условий поставки товаров, согласно Инкотермс-2010.

*Кейс 3.2.* Контракт заключен между компанией «Солекс» г. Париж, Франция (продавец) и «Вилента» г. Витебск, Беларусь (покупатель). Предмет контракта – запасные части. Товар поставляется на условиях CFR – Минск в количестве 40 т.

Проанализируйте правильность выбора условий поставки товаров, согласно Инкотермс-2010.

*Кейс 3.3.* Предприятием ЧУП «Е» (г. Могилев) в 2014 г. заключен контракт с полькой фирмой «К» на поставку в Респуб­лику Беларусь товара «Яблоки свежие». При этом в контракте предусмотрено условие поставки DDU Могилев.

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2000. Требу­ется ли ЧУП «Е» вносить изменения в уже заключенный контракт для приведения в нем условий поставки товара в соот­ветствие с Инкотермс 2010?

**3.2 Задачи**

*Кейс 3.1.* ЧУП «К» (г. Минск) заключило два до­говора с фирмой «Р» (г. Варшава), в соответствии с которыми указанное предприятие приобрело: 1) товар «ламинированные плиты ДСП». Условия поставки товара – DAP Минск; 2) товар «умывальники керамические». Условия поставки товара – EXW Лодзь (склад фирмы «Р»).

Разъясните условия поставок согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 3.2.* Между белорусской и польской компанией заключен контракт на поставку в Беларусь 20 тонн польских яблок. Стороны в контакте согласовали условия поставки: EXW Варшава ул. Волковича, 1 (Инкотермс 2010). Таможенное оформление яблок в Беларуси будет проводится на транспортно-логистическом центре «Минск-Белтаможсервис 2»(Минский район, д. Щитомиричи).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 3.3.* Белорусская компания заключила контракт с литовской компанией на поставку в Клайпеду сухого молока в количестве 18 тонн. Согласованные условия поставки в контракте: EXW Новогрудок, ул.1 Мая, 59 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 3.4.* ЧУП «Е» (г. Могилев) намерено заключить договор на поставку фирме «Т» (г. Саратов, Рос­сийская Федерация) товара – «Куртки женские в ассортименте». Условия поставки товара – CIP Саратов, ул. Ленина, 52 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 3.5.* Между белорусской и литовской компанией оформлен контракт на поставку в Вильнюс роллетных систем и секционных ворот белорусского производства. Условия поставки, прописанные в контракте: FCA Минск, ул. Бабушкина, д.21, корп.3 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 3.6.* Между белорусской и российской компаний заключен контракт на поставку в Беларусь парфюмерно-косметической продукции и бытовой химии. Стороны в контакте согласовали условия поставки: FCA Московская область, д. Давыдовское (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 3.7.* Белорусский автопроизводитель заключил контракт с российской компанией на поставку в Москву (Россия) 20 автобусов МАЗ-205. В контракте российская сторона настояла на условиях поставки FCA Смоленск, ул. Московская, 25 (Инкотермс 2010). Контракт был заключен на условиях поставки предложенных российской стороной.

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 3.8.* Могилевский лесхоз заключил контракт с польской компанией на поставку в Польшу пиломатериалов и продукции деревообработки. В соответствии с условиями заключенного контракта все отгрузки производятся на условиях FCA г. Могилев, ул. Крупской, 140 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 3.9.* Между белорусской и польской компанией оформлен контракт на поставку в Гданьск сухих строительных смесей белорусского производства в количестве 20 тонн. Условия поставки, прописанные в контракте: CPT Гданьск, ул. Снежная,1 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 3.10.* Белорусская компания заключила с латвийской компанией контракт на поставку в Беларусь лакокрасочной продукции (масляные краски). Стороны в контакте согласовали условия поставки: CPT Минская область, г. Марьина Горка, ул. Октябрьская, 120 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 3.11.* ОАО «Кондитерская фабрика «Слодыч» заключила договор поставки с ОАО «Лидахлебопродукт». В соответствии с условиями контракта ОАО «Кондитерская фабрика «Слодыч» планирует в 2016 г. закупить 1300 тонн муки первого сорта, сроки поставки – ежеквартально по 325 т, транспорт – автомуковоз, условия поставки – CPT Минск, ул. Радиальная, 54/2 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 3.12.* Между белорусской и австрийской компанией заключен контракт на поставку в Беларусь телекоммуникационного оборудования для сотовой связи. Таможенное оформление будет производиться на таможенном терминале ООО «Белсотра» (ПТО 06533 «Минск-СЭЗ») и далее товар прошедший очистку будет доставляться на арендованный склад по адресу: Минский район, Щемыслицкий сельсовет, ул. Монтажников, 2а. Стороны в контакте согласовали условия поставки: DAT г. Минск, ул. Промышленная, 4 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 3.13.* Между белорусской и литовской компанией оформлен контракт на поставку в г. Клайпеда химической продукции белорусского производства. Условия поставки, прописанные в контракте: DAT г. Клайпеда, ул. Бурю 17, Krovinių terminalas, причал № 3.

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 3.14.* Белорусская компания (медицинский центр) заключила контракт с латвийской компанией на поставку в Беларусь медицинского оборудования. Стороны согласовали в контракте следующие условия поставки: DAT г. Минск, ул. Брикета, 25 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 3.15.* Белорусская компания заключила контракт с польской компанией на поставку в Варшаву металлокорда белорусского производства. Стороны в контакте согласовали условия поставки: DAP г. Варшава, ул. Грочевска, 278 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 3.16.* ОАО «Кондитерская фабрика «Слодыч» (г. Минск, ул. Радиальная, 54/2) заключила договор с ОАО «Слуцкий сахарорафинадный комбинат» склада (Минская обл., г. Слуцк, ул. Головащенко, 6) на поставку сахара-песка. В соответствии с условиями договора поставки ОАО «Кондитерская фабрика «Слодыч» планирует закупить в IV квартале 2016 г. 120 тонн сахара-песка, сроки поставки – ежемесячно по 40 тонн, условия поставки – DDP г. Минск, ул. Радиальная, 54/2 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 3.17.* Является ли тот факт, что товар непосредственно произведен в развивающейся (наименее развитой) стра­не основанием для автоматического предо­ставления тарифной преференции при его помещении под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления?

*Кейс 3.18.* Белорусская организация «У» за­ключила с китайской фирмой «Т» контракт, в соответствии с условия­ми которого в Республику Беларусь будет ввозиться из Бразилии товар «кофе ара­бика в зернах», классифицируемый ко­дом 0901 21 000 1 ЕТН ВЭД ЕАЭС). Страна происхождения то­вара – Бразилия.

Предусмотрена ли воз­можность получения каких-либо префе­ренций по уплате ввозной таможенной пошлины при помещении ввозимого то­вара под таможенную процедуру выпу­ска для внутреннего потребления?

*Кейс 3.19.* ОАО «Спартак» заключила договор с ОАО «Быховский консервно-овощесушительный завод» (г. Быхов, ул. Красноармейская, 26) на поставку повидла. В соответствии с условиями договора поставки ОАО «Спартак» планирует в 2016 г. закупить 100 тонн повидла, сроки поставки – ежеквартально по 25 т, условия поставки – DAP г. Гомель, ул. Советская, 63 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

*Кейс 3.20.* ОАО «Красный пищевик» заключило контракт с литовской компанией на поставку в Беларусь карамельной патоки. Стороны согласовали в контракте следующие условия поставки: DDP Могилевская обл., г. Бобруйск, ул. Бахарова 145 (Инкотермс 2010).

Разъясните условия поставки согласно Инкотермс 2010.

**РАЗДЕЛ IV. КОНТРОЛЬ ЗНАНИЙ**

**4.1 Перечень вопросов к зачету**

1. Понятие и сущность внешнеторгового контракта

2. Структура внешнеторгового контракта

3. Основные товарно-сопроводительные документы, прилагаемые к внешнеторговому договору

4. Порядок заполнения внешнеторговых контактов

5. Правовые основы внешнеторговой деятельности

6. Базисные условия поставок товаров в соответствии с Инкотермс 2010

7. Особенности и различия условий поставок товаров в соответствии с Инкотермс 2010

8. EXW (Ex Works/Франко завод)

9. FCA (Free Carrier/Франко-перевозчик)

10. CPT (Carriage Paid to/Перевозка оплачена до)

11. CIP (Carriage and Insurance Paid to/Перевозка и страхование оплачены до)

12. DAT (Delivered at Terminal/Поставка на терминале)

13. DAP (Delivered at Place/Поставка в месте назначения)

14. DDP (Delivered Duty Paid/Поставка с оплатой пошлин)

15. FAS (Free Alongside Ship/Свободно вдоль борта судна)

16. FOB (Free on Board/Свободно на борту)

17. CFR (Cost and Freight/Стоимость и фрахт)

18. CIF (Cost Insurance and Freight/Стоимость, страхование и фрахт)

**4.2 Тематика рефератов для УРС**

1. Внешнеторговый контракт и его структура

2. Заключение внешнеторговых контрактов

3. Расторжение внешнеторговых контрактов

4. Правовые основы внешнеторговой деятельности

5. Правовые основы внешнеторговых контрактов

6. Порядок составления внешнеторговых контрактов

7. Товарно-сопроводительные документы

8. Инкотермс: общая характеристика

9. Инкотермс 2010: общая характеристика

8. Практика использования условия поставки EXW (Ex Works/Франко завод)

9. Практика использования условия поставки FCA (Free Carrier/Франко-перевозчик)

10. Практика использования условия поставки CPT (Carriage Paid to/Перевозка оплачена до)

11. Практика использования условия поставки CIP (Carriage and Insurance Paid to/Перевозка и страхование оплачены до)

12. Практика использования условия поставки DAT (Delivered at Terminal/Поставка на терминале)

13. Практика использования условия поставки DAP (Delivered at Place/Поставка в месте назначения)

14. Практика использования условия поставки DDP (Delivered Duty Paid/Поставка с оплатой пошлин)

15. Практика использования условия поставки FAS (Free Alongside Ship/Свободно вдоль борта судна)

16. Практика использования условия поставки FOB (Free on Board/Свободно на борту)

17. Практика использования условия поставки CFR (Cost and Freight/Стоимость и фрахт)

18. Практика использования условия поставки CIF (Cost Insurance and Freight/Стоимость, страхование и фрахт)